

セールスマネージャー ・ フレーバー事業

セールスマネージャー ・ フレーバー事業

募集職種

人材紹介会社

マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社

求人ID

1487232

業種

化学・素材

会社の種類

大手企業 (300名を超える従業員数) - 外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

850万円 ~ 1100万円

更新日

2024年07月25日 16:58

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

基礎会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

- 精鋭のセールsteamを率いて、主要アカウントの成長を加速させる
- 価格設定、パートナーシップ構築、部門横断的なプロジェクト連携など、あらゆる側面を戦略的に管理する
- 市場動向を分析し、迅速な意思決定で売上目標達成を確実に実現する

企業情報

健康と栄養のリーダー、香りと味のリーダー。この結合体が、栄養、健康、美容の分野における強豪を生み出している。

職務内容

- あなたのリーダーシップスキルと戦略的思考力を存分に発揮し、チームを勝利に導く
- ダイナミックなビジネス環境の中で、常に新しいことに挑戦し、学び続ける
- 業界を牽引する企業で、やりがいのある仕事に携わる

条件・待遇

- 自分のアイデアで世界を変えることができる
- 社会に貢献している実感を得られる
- 最先端の技術に触れることができる
- 優秀な仲間と切磋琢磨できる
- やりがいと成長を感じられる
- インターナショナルな環境

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Sieffre Nagashima on +81 3 6832 8939.

スキル・資格

もし、あなたがセールスにおけるキャリアアップを目指し、真のリーダーとして成長したいと考えているなら、今すぐ応募してください！

会社説明

私たちは、東京に本社を置く主要な外資系企業との関りを持ち、日本には200名を超えるコンサルタントがいます。私たちは13年以上にわたって日本で事業を展開しており、世界33カ国、161のオフィスにまたがるネットワークを活用して、国際的な存在感を示しています。特に、アジア太平洋地域は、米国、英国、オーストラリアの各オフィスと密接に連携し、市場に関する知識や情報、候補者やクライアントの情報を共有し、一任しています。