

Business Development Director (InsurTech)

Bus Development Director (InsurTech)

募集職種

人材紹介会社

株式会社ロバートハーフジャパン

求人ID

1487214

業種

その他 (IT・インターネット・ゲーム)

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

1500万円 ~ 1800万円

更新日

2024年07月25日 15:32

応募必要条件

職務経験

6年以上

キャリアレベル

エグゼクティブ・経営幹部レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

Company Profile

Global InsurTech provider, specializing in protecting and supporting major consumer purchases across the globe.

The Role

- Create and implement go-to-market strategies aligned with the Japan BD & Sales team's goals.
- Build strong relationships with top mobile network operators and partners.
- Lead the process of acquiring new deals, collaborating with global teams to develop feasible solutions.
- Oversee project management for new deal implementations, ensuring successful delivery through cross-functional collaboration.
- Manage P&L for assigned clients, review progress, adjust plans, and report performance to stakeholders.
- Conduct regular competitor analysis and suggest strategies to increase sales.
- Provide strategic growth recommendations to leadership.

Your Skills

- Native Japanese & Business level English
- Strong network and understanding of the telecommunications and mobile network space in Japan.
- 7+ years in business development, client relationship cultivation, and deal closure.
- Ability to work effectively with senior executives and C-level decision-makers.
- Ability to present key issues and recommendations to senior leadership.
- Prior experience in InsurTech is not needed.

Location

Tokyo

Salary

15 - 18 million yen

Selling points

- Fortune 500 company with large presence in multiple countries.
- Competitive salary with flexible workstyle.
- Steady growing business across the globe and in Japan.

Reference Number: 06940-0013031734

By clicking 'apply', you give your express consent that Robert Half may use your personal information to process your job application and to contact you from time to time for future employment opportunities. For further information on how Robert Half processes your personal information and how to access and correct your information, please read the Robert Half privacy notice <https://www.roberthalf.com/jp/en/privacy>. Please do not submit any sensitive personal data to us in your resume (such as race, beliefs, social status, medical history or criminal record) as we do not collect your sensitive personal data at this time.

お客様が「今すぐ応募」ボタンをクリックすることにより、ロバート・ハーフ（以下、当社）がお客様の応募内容を処理し、求人情報を今後随時ご連絡する目的で個人情報を使用することに明示的に同意いただいたこととなります。当社による個人情報の処理方法、またお客様自身の個人情報へのアクセスおよびその訂正に関する詳細については、プライバシー規約（<https://www.roberthalf.com/jp/ja/privacy>）をお読みください。当社は、要配慮個人情報はお預かりしておりませんので人種、信条、社会的身分、病歴、犯罪の経歴など、取扱いに特に配慮を要する個人情報は、ご提出いただく職務経歴書・レジュメ等には含めないようお願いいたします。

会社説明

Founded in 1948, Robert Half pioneered the idea of professional talent solutions and is now the world leader in placing accounting, finance, banking, and technology professionals, as well as sourcing and placing candidates for executive search.

With more than 300 offices worldwide, Robert Half makes it easy for job candidates to find the services they need, with office locations in Tokyo and Osaka, Japan.

Robert Half has been recognized as one of FORTUNE's "Most Admired Companies ®" for 25 consecutive years (February 2022).

1948年に設立されたロバート・ハーフは、プロフェッショナル人材ソリューションのパイオニアとして、現在では会計、財務、金融サービス、テクノロジー分野のプロフェッショナル人材の紹介や、エグゼクティブサーチの候補者の発掘・紹介で世界をリードする存在となっています。

世界中に300以上の拠点をもち、日本には東京と大阪に2つのオフィスを構えています。ロバート・ハーフは25年連続でFORTUNE誌の最も賞賛される企業「Most Admired Company®」の1つに選ばれました。（2022年2月）