



951【東京】スイス発外資系クルーズ会社の営業ポジション◆社内グローバル環境◆残業ほぼなし - ビジネスレベルの英語力

グローバルな環境でクルーズの魅力を広めませんか？ 世界とつながる仕事をあなたに！

募集職種

人材紹介会社

株式会社Jスタイルズ

採用企業名

スイス発外資系高級クルーズの企画運営会社

求人ID

1486906

業種

旅行・観光

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下)

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 港区

給与

350万円～経験考慮の上、応相談

勤務時間

・9:30～18:00 ・休憩時間：12:30～13:30 ・残業ほぼなし ・18時に帰宅可能 ・メリハリをつけて働ける環境

休日・休暇

【休日】休日は基本カレンダー通りです。 ・完全週休2日制（土日）及び 祝日 ・年末年始休暇（12月29日～1月3日）

更新日

2024年08月31日 00:00

応募必要条件

キャリアレベル

新卒・未経験者レベル

英語レベル

基礎会話レベル (英語使用比率: 25%程度)

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【お仕事内容】

- ・コーポレートリテール: 既存顧客（旅行会社）への営業
- ・新規顧客のリサーチ～営業: 管理業務を中心に新規顧客の開拓
- ・旅行代理店からの問合せ対応: 電話およびメールでの対応

・ 船内見学会／クルーズ説明会の実施

【仕事の魅力】

私たちは、世界各国で23隻のクルーズ船を運航するグローバルな企業です。主な事業として旅行代理店を通じたクルーズ旅行の販売を行っており、スイスに本社を構え、各国に事業所を展開しています。

クルーズオブザイヤー2023にて、グランプリである国土交通大臣賞を受賞し、2024アジア・クルーズ・フォーラム済州では、MSCペリッシマがアジア最優秀クルーズ船を受賞しました。新航路の運行も次々拡大している、国際色豊かなクルーズ会社です。

日本のオフィスでは約35名の社員が働いており、その30%がイタリア人や韓国人などの外国籍で構成されているため、多文化が共存するグローバルな雰囲気の特徴です。オフィス内には遊び心のある装飾が施され、見た目にも楽しい環境が整っています。

今回の募集ポジションでは、法人営業として日本国内の旅行代理店にクルーズ旅行の企画営業を行っていただきます。船内の見学会や、クルーズ説明会の企画も行っていただくため、今までのご経験で培った営業スキルや企画力を活かしていただけるポジションです。

まずは日本国内の代理店とのやり取りが中心ですが、将来的には海外支店との交渉業務や、未進出の国へマーケットを広げるための営業担当など、世界規模での活躍が可能です。

営業職や旅行業界でのご経験を活かしていただけますが、このようなご経験がなくても、クルーズに興味があり、魅力を多くの人に知ってほしい！という気持ちのある方や、向上心があり、達成意欲が高い方にはやりがいを持って働いていただけるはずです。

営業先では日本語を使用しますが、社内はグローバル環境で、英語を使って働きたい方に最適な職場です。社内のコミュニケーションは英語が多く、社長のミーティングや同僚との日常的なやり取りで英語が使用されます。そのため、ビジネスレベルでの英語のコミュニケーションができる方が求められます。

ワーホリ・留学経験で得た英語スキルを忘れることなく、さらに伸ばしていける環境です。

当社の魅力の一つは、メリハリをつけて働ける環境です。

仕事は全力で取り組みますが、それと同じくらい全力で休みを楽しむ風土があります。外国籍社員が多く、会社全体の思考がヨーロッパ寄りのため、長めに有給を取って海外バケーションを楽しむ社員も多数います。

また、残業がほぼなく代休取得も可能なため、働きやすい環境が整っています。

ビジネスレベルの英語力を活かせるグローバルな職場で働きたい方、そしてクルーズに興味があり、その魅力を多くの人に知ってもらいたい方にとって、この職場は大いにやりがいを感じられるはずです。

皆様からのご応募、お待ちしております！

スキル・資格

〈必須条件〉

- ・ 日常会話～ビジネスレベルの英語力

〈歓迎するスキルと経験〉

- ・ 営業経験
- ・ 旅行業界での経験

会社説明