

【法人営業】 素材科学業界のトップ米国企業【東京勤務】

Sales Specialist/US Leader in Materials

募集職種

人材紹介会社

マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社

求人ID

1486882

部署名

【法人営業】 素材科学業界のトップ米国企業

業種

化学・素材

会社の種類

大手企業 (300名を超える従業員数) - 外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

700万円 ~ 1000万円

ボーナス

給与： ボーナス込み

歩合給

給与： 歩合給込み

更新日

2024年07月19日 16:36

応募必要条件

職務経験

6年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

流暢

最終学歴

大学卒： 学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

新規/既存顧客のアカウント管理を行い、売上目標達成に貢献しつつ、チームリーダーとして、生産チーム、サプライチェーン、マーケティングマネージャーなどと連携し、成長戦略を推進します。

Client Details

アメリカ合衆国ミシガン州に本社を置く、世界をリードする素材科学会社であり、全世界で革新的な素材科学と持続可能なソリューションを提供し続けています。

Description

- 新規/既存顧客およびディストリビューターのアカウント管理を行い、売上を生成して目標計画を達成する
- 生産チーム、サプライチェーン/物流/CSR、マーケティングマネージャーの間でリーダーシップを発揮し、成長マイルストーンを開始する
- 新規/既存顧客またはクロスセリング領域での新たなビジネスチャンスを特定し、プラント能力の向上に貢献する
- 内部機能と協力して顧客のコンフリクトを管理および解決する
- 下流エンドユーザーから上流までのバリューチェーン管理

Job Offer

- グローバル市場全体で公平かつ市場競争力のある基本給とボーナス機会、および地域に関連するインセンティブ。
- 身体的、精神的、感情的な健康をサポートする福利厚生プログラム
- トレーニングとメンタリング、ワークエクスペリエンス、コミュニティへの参加、チームビルディングを通じて学び成長する機会
- 新しい親（出産および非出産、養子を含む）のための有給休暇
- 勤務地：東京

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Yuka Kawase on +813 6627 6068.

スキル・資格

- 法人営業経験（化学、プラスチック、または包装業界での経験）
- 英語力（会話必須）
- チームプレーヤー
- 頻繁な出張が可能（主に国内30%）

会社説明

アメリカ合衆国ミシガン州に本社を置く、世界をリードする素材科学会社であり、全世界で革新的な素材科学と持続可能なソリューションを提供し続けています。