



日系企業向け求人の特化！

ベトナムほかタイなど東南アジア勤務求人数あり

◆ベトナム勤務◆大手建材メーカーでの【セールスマネジャー】賞与2回★キャリアアップに繋がる！

大手日系企業で、新事業のスタートメンバーとしてグローバルビジネスを支えませんか？

## 募集職種

人材紹介会社

[HRnavi Joint Stock Company](#)

求人ID

1486853

業種

その他（不動産・土木建設）

雇用形態

正社員

勤務地

ベトナム, ホーチミン

給与

550万円～650万円

ボーナス

固定給+ボーナス

勤務時間

月～金：8:30～17:30 第二、第四、第五土曜日：8:30～12:00

休日・休暇

第一、第三土曜日、日曜、祝日

更新日

2024年08月30日 10:01

## 応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

日常会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可は必要ありません

## 募集要項

ご紹介先は、親会社が住宅や木材関連事業を中心に手がける日本の歴史ある大手建材メーカーで、各国に拠点を持っています。この度、新規事業としてジョイントベンチャーを設立・開始させるにあたり、事業の展開を加速させるため、専門知識を活かしながら営業として即戦力で働いていただける方を募集いたします。

【仕事内容】

太陽光事業（PPA事業）に特化した日本企業向け法人営業を行なっていただきます。

<具体的な仕事内容>

- ・顧客リストに基づき、新規営業を行う
- ・顧客データ調査、市場調査（マーケティング業務）
- ・サービス提案、商談参加
- ・JV会社への各種業務取り次ぎ
- ・その他営業活動にかかる業務全般

【給与】

月給：Gross 3,000 ～3,500 USD

※試用期間2ヶ月（その間の給与 85%）

【昇給・賞与】

昇給：年1回

賞与：年2回（トータル1.5～2カ月分程度、中間・期末で支給）

【福利厚生】

- ・民間医療保険
- ・年1回帰国費用
- ・通信費

【諸手当】

- ・通勤、帰宅時にGrabサービス利用可

---

## スキル・資格

<必須条件>

- ・個人または法人営業経験3年以上
- ・四年制大学を卒業された方
- ・英語：日常会話～商談可能レベル

<歓迎条件>

- ・再生可能エネルギーの知見が備わった方
- ・海外勤務経験がある方

---

## 会社説明