



JM01_海外マーケティング / 事業企画

富士フイルム株式会社での募集です。 事業企画・事業開発のご経験のある方は歓迎で...

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

富士フイルム株式会社

求人ID

1486631

業種

化学・素材

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

600万円～1000万円

勤務時間

09:00～17:40

休日・休暇

【有給休暇】入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 年末年始 完全週休2日制、祝祭日、年次有給休暇（半日取得可...）

更新日

2024年07月18日 16:27

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB1098792】

2021年度から事業セグメントを「ヘルスケア」「マテリアルズ」「イメージング」「ビジネスイノベーション」の4つに再編し、さまざまな国と地域で事業を展開し、世界を舞台に新たな挑戦を続けています。

世界経済を牽引する新興国市場や、シェアが低い地域での拡販・シェアアップを成長戦略として重視し、これらの市場に、人材をはじめとする経営資源を集中投入しています。

現地法人、現地代理店等との密なコミュニケーションを通して、市場ニーズに合った良質でコストパフォーマンスの高い製品や当社独自技術・サービスを軸としたユニークな製品をタイムリーに提供するなど、積極的な事業活動を進めています。

■募集事業領域

メディカルシステム事業：

デジタルX線画像診断システム、医療用X線フィルム、医用画像ネットワーク、内視鏡、体外診断機器、超音波診断装置等、多様な製品を有し、機器・ソフト・材料が一体となったソリューションを提供しています。画像作りの高い技術、多岐に渡る医療機器群、それらを繋ぐITをコア・コンピタンスとして、病院、診療所向けに最適なソリューションを提供し医療の質向上に貢献しています。

コンシューマーヘルスケア事業：

人々の健康にかかわる「予防」「診断」「治療」の領域の中で、「予防」の領域にて、機能性化粧品・サプリメント等ヘルスケアの事業に取り組んでいます。この事業は競争が非常に激しく、企業が独自のポジショニングで差別化し、ブランドマーケティングを展開、独自性・差別性を訴えて行く精緻なマーケティングが必要とされ、チャレンジングかつやりがいのある事業です。

イメージング事業：

インスタントカメラが全世界で拡大しており、魅力ある新商品の企画・開発、写真画質向上、マーケティング力強化に注力しています。また、スマホの普及に伴い、画像を楽しむ機会が飛躍的に増大している中、スマホユーザーのプリントモチベーションを高めるプリント商材やスマホアプリの商品化、ユーザー啓蒙活動・プロモーション強化、プリント出力ソリューションシステム開発等、プリントビジネスの拡大を進めています。

産業機材事業：

電子材料、エネルギー材関連料、ビジュアルマテリアルソリューション、ファインケミカル、マイクロフィルター、ガス・イオンフィルター、非破壊検査用機器・材料、社会インフラ画像診断サービス等、多種多様な商材・サービスを取り扱い、B to Bの新規事業を立ち上げています。多岐にわたる商材を各種業界へ拡大すると共に、新規事業を生み出せる風土の醸成を目指しています。

ディスプレイ材料：

テレビやパソコン、スマートフォンなどの液晶ディスプレイや有機ELディスプレイ向けに、反射や映り込みを防ぐなど見やすく美しい画面を実現する各種高機能フィルムを提供しています。さらに、液晶ディスプレイ用材料で培った技術を応用し、自動車用の新規材料など、次世代のディスプレイ実現に向けた開発も進めています。

電子材料事業：

半導体製造用感光材料であるフォトリソスト、関連処理剤、銅配線加工用材料、イメージセンサー用カラーフィルタ材料など、さまざまな特色ある材料製品を提供し、最先端技術の進歩に貢献しています。日本を含むアジア、米国、欧州の各拠点に開発・製造基盤・販売ネットワークを有し、各種製品・サービスをワールドワイドに提供しています。

■担当職務

「メディカルシステム」「コンシューマーヘルスケア」「イメージング」
「産業機材」「ディスプレイ材料」「電子材料」

上記いずれかの事業部における海外マーケティング（1～3）／事業企画（4）／生産管理（5）

1. 現法や現地代理店と連携して販売施策/販売計画の立案遂行管理
2. 本社機能としての現法や現地代理店への経営指導、営業支援、業績管理
3. 新規流通チャネル、顧客の開拓などの営業
4. 事業課題の設定や事業計画の策定・推進など
5. 生産管理（事業計画立案/遂行管理、需給管理）

スキル・資格

■求める人物像 1.メーカーで海外市場のマーケティング業務、代理店の販売サポート、新規流通チャネル/顧客の開拓など営業の経験がある方 もしくは、事業企画（M A、他社との提携やアライアンス含む）経験、生産管理の経験がある方 2.海外での駐在経験ある方、海外拠点の立ち上げ経験がある方が望ましい 3.英語によるビジネスレベルのコミュニケーション・交渉・文書作成が出来る 4.B S / P L が理解出来る 5.新しいことに積極的にチャレンジするバイタリティ、行動力がある 6.どのような環境でも臆することなく自分の意見を的確に伝える、相手の話を聴くコミュニケーションが出来る

会社説明

●ヘルスケア部門（メディカルシステム、バイオCDMO、ライフサイエンス・医薬品・コンシューマヘルスケア）●マテリアルズ部門（電子材料、ディスプレイ材料、産業機材・ファインケミカル・記録メディア、グラフィックコミュニケーション・インクジェット）●イメージング部門（プロフェッショナルイメージング、コンシューマーイメージング）●ビジネスソリューション部門（オフィスソリューション、ビジネスソリューション）