



直接購買担当者（バイヤー） | フレックスタイム制あり | バイヤーの経験・英語力活かせる

自動車部品世界トップクラスのマレリ社とHighly社の合併企業

## 募集職種

### 採用企業名

ハイリマレリジャパン株式会社

### 求人ID

1486372

### 業種

自動車・自動車部品

### 会社の種類

外資系企業

### 雇用形態

正社員

### 勤務地

東京都 23区, 新宿区

### 給与

400万円 ~ 650万円

### 更新日

2024年12月26日 03:00

## 応募必要条件

### 職務経験

3年以上

### キャリアレベル

中途経験者レベル

### 英語レベル

ビジネス会話レベル

### 日本語レベル

ネイティブ

### 最終学歴

大学卒：学士号

### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

## 募集要項

### ■職務内容：

- ① ビジネスプラン達成の為の原価低減及び値上げ抑制活動
- ② 安定供給の為の、諸活動、関係サプライヤーとの諸調整・交渉
- ③ 撤退/値上げ要請サプライヤーとの交渉、上長への実行内容提案
- ④ 毎月の価格契約業務並びに支払いに関わる社内外との諸調整
- ⑤ RFI/RFQ回答コスト検討と上長への提案
- ⑥ 新規ソーシング（発注先、価格）の上長への提案
- ⑦ サプライヤーに起因するQCD課題解決活動への参画
- ⑧ 拠点購買管轄コモディティの発注戦略策定への参画

### ■同社について：

同社はHighlyの新エネルギー車向けのコンプレッサーの最先端技術と強力な事業ネットワークに、マレリ(旧カルソニックカンセイ社)の自動車分野でのイノベーションと世界市場での知見を組み合わせ誕生した世界的な自動車システムサプライヤーです。

#### ■同社の魅力:

◇2030年には20年比6倍となるEV車に搭載されるキー製品を展開/今後ますます需要が拡大する見込みです:

同社では、年間自動車販売台数約2,500万台という非常に大きな市場規模を保有する中国において、確かなプレゼンスとサプライチェーンを保有するHighly社との合併により、中国市場への拡販、商品価値の最大化、また昨今の脱炭素社会に向けた取り組みとして新エネルギー車への積載部品への注力というように、今後伸びていく領域に対する強み、足がかりを保有しております。

◇グローバル展開:

事業本社は東京と上海市に置かれています。全世界で約4200人の従業員、30以上の工場と研究開発拠点を有し、日本、中国、アジア、欧州と北米で事業を展開しています。

---

## スキル・資格

#### ■必須要件:

- 購買戦略策定スキル
- 戦略的交渉スキル
- 自動車関連の直接資材購入経験
- コスト分析スキル
- ビジネスレベルの英語力（英語で交渉ができる）

#### 年収

理論年収：440万～660万（諸手当別）

月額基本給：26万～39万

#### 勤務地

ハイリマレリジャパン株式会社本社  
〒163-6014 東京都新宿区西新宿6-8-1  
住友不動産新宿オークタワー 14階

#### 勤務時間

勤務形態：フレックス

固定残業支給：なし（超過分を支給）

---

## 会社説明