



【法人営業】子供たちの成長を応援する企業の保育園向け営業担当！子供たちの未来と一緒に育みます！

成長意欲のある方、子どもの成長に関わる仕事に魅力を感じる方、歓迎します！

募集職種

採用企業名

株式会社Nプランニング

求人ID

1486276

業種

教育・学校

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 豊島区

最寄駅

山手線、池袋駅

給与

350万円～400万円

更新日

2024年09月27日 10:01

応募必要条件

職務経験

1年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

無し

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

Nプランニングは保育園、幼稚園、学童クラブなど子どもたちの成長をサポートする事業者に向けて、

英語や体育等のレッスンの提供、給食献立の提供、食材配送、人材派遣紹介、など様々な部分でサポートを行っている会社です。

その中で法人営業の担当者として、自社の商品サービスを保育園、幼稚園などの幼児向け関連施設を中心に営業、また導入後のサポートを行っていただきます。

お子さまの成長につながるサービスの提供はとてもやりがいがあり、施設に訪問することも多く子どもたちの成長を直接感じることもできます。

【業務内容】

- ・新規顧客開拓（チャンネル開拓、テレアポ）
- ・自社商品サービスの営業、契約
- ・既存顧客管理（顧客窓口対応）
- 顧客向けの配布資料、請求書配布対応
- ・営業ツール（プレゼン資料）の作成
- ・営業につながるWEB広告、外部企業とのアライアンスなどの企画
- ・各種イベントの企画運営
- ・営業関連のトラブル対応

【会社概要・沿革】

私たちは、保育現場を取り巻く課題解決に幅広く取り組んでいる会社です。
100近くの保育施設を運営するWITHグループの強みを活かし、英語・体育指導、人材派遣や食育など幅広い事業を行なう当社。売上は年々拡大中。ニーズが高い教育事業は今後も成長が見込める分野です。

- 「子どもたちにより良い学びの機会を提供したい」
- 「安心して子どもを預けられる場所と働くチャンスを探したい」
- 「保育園運営の負担を減らし、子どもたちに向き合う時間を増やしたい」

そんなあらゆるお悩みの解決を通じて、関わるすべての人を笑顔にする。それが私たちの目指す未来です。
やりたいことがあって、新しいことにチャレンジしたいメンバーを今後は非迎えて、もっと組織として成長していきたいと考えています。
営業経験をお持ちの方・営業経験者・新しいことに臆せずチャレンジしていける方そんな方の応募をお待ちいたしております！

【配属部署】

営業部 法人営業課

勤務地

東京都豊島区西池袋2-41-8 I-O-Bビル8階
各線 池袋駅 3分

給与

想定年収 350～400万円
※経験・能力を考慮します。
※6ヶ月の試用期間があります。その間の給与・待遇に変更はありません。

勤務時間

9:00～18:00（実働8時間）

休日・休暇

- 年間休日125日以上
- 完全週休2日制（土日）
- 祝日
- 夏季休暇
- 年末年始休暇（12/29～1/3）
- 有給休暇
- 時間帶有給休暇
- 忌引き休暇
- 産前産後休暇
- 育児休暇
- その他

待遇・福利厚生・諸手当

- 昇給（年2回／6月・12月）
- 賞与（年2回／6月・12月）
- ↳設立以来、ずっと支給し続けています！
- 業績賞与あり（例年1回／3月）※業績による
- 社会保険完備（雇用・労災・健康・厚生年金）
- 交通費全額支給
- 時間外手当
- 資格手当
- 住宅手当
- 扶養手当
- 出勤手当
- 職位手当
- 保障手当（共済加入）※希望者のみ
- 保育料補助制度、無料託児制度
- スキルアップ支援制度
- キャリア支援制度
- 退職金制度（企業型確定拠出年金）
- 社内禁煙

スキル・資格**【応募に必要な経験・スキル】**

- ・ 営業経験または顧客と直接かかわり提案を行う業種の経験（目安として2年程度以上）
- ・ 資料作成のスキル（EXCEL、WORD、PPT）

【歓迎する経験・スキル】

- ・ 保育園や幼稚園で勤務経験
- ・ 保育園や幼稚園を対象とした営業経験がある、またはそれにかかわる仕事の経験
- ・ 日常会話レベルの英語力
- ・ イラストレータやpptでチラシが作れる
- ・ イベント企画運営経験（学生時代含む）
- ・ WEB広告業務の経験

会社説明