

Solution Sales—ソフトウェア 【テクノロジーでヘルスケア業界を変える】

Solution Sales

募集職種

人材紹介会社

マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社

求人ID

1486092

業種

ソフトウェア

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

800万円 ~ 1100万円

更新日

2024年07月12日 15:37

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

基礎会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

アメリカに本社を置き世界展開を行う外資系ソフトウェア企業でのソリューションセールスポジション。ヘルスケア業界にターゲットを置いたITソリューションの提案・販売を行う。

Client Details

アメリカに本社を置き東京の中心にオフィスを置くリーディングソフトウェア企業。世界各国拠点を持ち、ライフサイエンス業界に対し情報・テクノロジーなど多様な観点からソリューションを提供する。

Description

- ・ 医薬品メーカーなどのヘルスケア業界に対してソリューションセールスを行う
- ・ フォーキャスティングからプロモーション、提案などの営業プロセスを担う
- ・ 顧客の課題を把握、サービス・製品を通じどのように問題を解決できるか立案・案件創出・契約締結を担う
- ・ 社内外のステークホルダーと協力し、顧客中心の考え方をもち価値を提供する

Job Offer

- ・ 年収800万円- 1100万円（ベース割合標準より高め）

- 交通費全額支給
- 社会保障完備

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Yuta Mochizuki at +81 3 6832 8932.

スキル・資格

【必須】

- 3年以上のソフトウェアの営業経験
- IT業界の最新のトレンドを積極的に学びに行く姿勢
- ソリューション提案を顧客へのヒアリングを通じ行った経験

【尚可】

- ビジネスレベルの英語スキル（読み書き）
 - ネイティブレベルの日本語スキル
 - 医薬品メーカーに関する営業マーケティング業務の理解
-

会社説明

アメリカに本社を置き東京の中心にオフィスを置くリーディングソフトウェア企業。世界各国拠点をもち、ライフサイエンス業界に対し情報・テクノロジーなど多様な観点からソリューションを提供する。