

**【大阪】学校法人営業(学校教育コンサル営業)**

海外及び国内教育研修・留学、e-ラーニング、学校経営コンサルティング

**募集職種****人材紹介会社**

株式会社グローバル・リサーチ

**採用企業名**

海外及び国内教育研修・留学、e-ラーニング、学校経営コンサルティング会社

**求人ID**

1485957

**業種**

教育・学校

**会社の種類**

大手企業 (300名を超える従業員数)

**雇用形態**

正社員

**勤務地**

大阪府

**給与**

350万円～600万円

**休日・休暇**

土日祝、年末年始休暇 土日出勤の場合は振休取得

**更新日**

2024年07月11日 08:57

**応募必要条件****職務経験**

3年以上

**キャリアレベル**

中途経験者レベル

**英語レベル**

ビジネス会話レベル (英語使用比率: 10%程度)

**日本語レベル**

ネイティブ

**最終学歴**

大学卒：学士号

**現在のビザ**

日本での就労許可が必要です

**募集要項****【会社概要補足】**

海外及び国内教育研修・留学、e-ラーニング、学校経営コンサルティング

**【概要】**

学校法人に対する企画提案コンサルティング営業です。

私立・国公立中学・高等学校へ海外教育プログラムや国内プログラムの企画提案営業。  
少子化・グローバル化時代に対応する為の差別化となる企画を提案し、学校の魅力を高めるコンサルティングを行う。  
出発前の国内研修プログラムの企画運営実施、帰国後のフォロー。  
海外・国内プログラムの添乗業務等がありますが、コロナ禍においては国内プログラムが中心です。

中学校・高等学校を中心とした学校法人に対して、「グローバル教育プログラム」を提案していただきます。  
ひとり20~30の学校を担当し、学校側の要望に適したグローバル学習プログラムを立案。  
海外渡航が再開されれば、年に数回生徒たちと共に同行し、現地でのプログラム運営サポートも行います。  
将来、グローバルで活躍する人材の育成に関われる社会貢献度の高い仕事です。

まずは電話で学校へアポイントを取り、学校を訪問。現状や課題をヒアリングし、グローバル学習プログラムの説明やニーズに合わせたプログラムの提案を行ないます。  
国内研修1人5万円程度・短期海外留学1人40~60万円・長期プログラム1人300~500万円といった提案が一般的です。  
学校ごとに複数学年で多種多様なプログラムを導入するケースもあります。

「多様な価値観を受け入れる受容力・コミュニケーション力」  
「自分の考えをアウトプットするプレゼンテーション力」  
「物事を論理的に考えるクリティカルシンキング」  
「固定観念にとらわれないクリエイティビティ」  
をはじめ、リーダーシップ・問題解決能力・チャレンジ精神など、未来を担う若者たちに小手先ではない  
“本当の意味でグローバルな力”をつけさせるべく、総合的な教育プログラムを提供するのが、企画営業のミッションです。

【年俸】  
380万円~600万円

【勤務地】  
大阪府

---

## スキル・資格

【必要職務経験】  
・大卒以上、正社員経験3年以上  
・要普免、OAスキル（Word, Excel, PPT）  
・日常会話程度の英語力  
（海外留学経験または海外在住・赴任経験があると尚可）  
・法人営業経験  
・旅行業・留學業・教育業経験者  
・英語圏への留學経験または在住経験

---

## 会社説明