

**【大阪】学校法人営業(学校教育コンサル営業)**

海外及び国内教育研修・留学、e-ラーニング、学校経営コンサルティング

募集職種**人材紹介会社**

株式会社グローバル・リサーチ

採用企業名

海外及び国内教育研修・留学、e-ラーニング、学校経営コンサルティング会社

求人ID

1485957

業種

教育・学校

会社の種類

大手企業 (300名を超える従業員数)

雇用形態

正社員

勤務地

大阪府

給与

350万円～600万円

休日・休暇

土日祝、年末年始休暇 土日出勤の場合は振休取得

更新日

2024年12月26日 03:00

応募必要条件**職務経験**

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル (英語使用比率: 10%程度)

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項**【会社概要補足】**

海外及び国内教育研修・留学、e-ラーニング、学校経営コンサルティング

【概要】

学校法人に対する企画提案コンサルティング営業です。

私立・国公立中学・高等学校へ海外教育プログラムや国内プログラムの企画提案営業。
少子化・グローバル化時代に対応する為の差別化となる企画を提案し、学校の魅力を高めるコンサルティングを行う。
出発前の国内研修プログラムの企画運営実施、帰国後のフォロー。
海外・国内プログラムの添乗業務等がありますが、コロナ禍においては国内プログラムが中心です。

中学校・高等学校を中心とした学校法人に対して、「グローバル教育プログラム」を提案していただきます。
ひとり20~30の学校を担当し、学校側の要望に適したグローバル学習プログラムを立案。
海外渡航が再開されれば、年に数回生徒たちと共に同行し、現地でのプログラム運営サポートも行います。
将来、グローバルで活躍する人材の育成に関われる社会貢献度の高い仕事です。

まずは電話で学校へアポイントを取り、学校を訪問。現状や課題をヒアリングし、グローバル学習プログラムの説明やニーズに合わせたプログラムの提案を行ないます。
国内研修1人5万円程度・短期海外留学1人40~60万円・長期プログラム1人300~500万円といった提案が一般的です。
学校ごとに複数学年で多種多様なプログラムを導入するケースもあります。

「多様な価値観を受け入れる受容力・コミュニケーション力」
「自分の考えをアウトプットするプレゼンテーション力」
「物事を論理的に考えるクリティカルシンキング」
「固定観念にとらわれないクリエイティビティ」
をはじめ、リーダーシップ・問題解決能力・チャレンジ精神など、未来を担う若者たちに小手先ではない
“本当の意味でグローバルな力”をつけさせるべく、総合的な教育プログラムを提供するのが、企画営業のミッションです。

【年俸】

380万円~600万円

【勤務地】

大阪府

スキル・資格**【必要職務経験】**

- ・大卒以上、正社員経験3年以上
- ・要普免、OAスキル（Word, Excel, PPT）
- ・日常会話程度の英語力
（海外留学経験または海外在住・赴任経験があると尚可）
- ・法人営業経験
- ・旅行業・留學業・教育業経験者
- ・英語圏への留學経験または在住経験

会社説明