



ITインフラ プロジェクト管理者 | プロジェクトマネージャー 【英語使用】

多国籍企業にプロジェクトベースの幅広いソリューションおよびサービスを提供！

募集職種

採用企業名

エイラシステム株式会社

求人ID

1485548

部署名

Project Management

業種

ITコンサルティング

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

外国人の割合

外国人 半数

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 港区

最寄駅

都営三田線、 三田駅

給与

900万円 ~ 1100万円

歩合給

固定給+歩合給

更新日

2024年07月25日 00:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル (英語使用比率: 50%程度)

日本語レベル

ビジネス会話レベル

最終学歴

大学卒 : 学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

グローバル展開する大手企業のIT環境に貢献！！

日本語と英語を駆使しながら営業スキル・コンサルティング力を活かしませんか？

現在、当社エイラシステムでは「**営業／アカウントマネージャー**」（日英バイリンガル）を募集しております。
営業／アカウントマネージャーは既存顧客との関係構築や新規開拓により、事業拡大を担います。企業を対象とした情報インフラソリューションやITサポートなどのサービス提供の経験が求められます。

現在エイラシステムでは「**プロジェクト管理者**」を募集しております。
テクニカルプロジェクト管理チームの一員として、様々な多国籍企業にプロジェクトベースの幅広いソリューションおよびサービスを提供し、日本におけるテクノロジーフットプリントの拡大や大規模変更支援を担当いただきます。

エイラシステムのITコンサルティングおよびプロジェクト管理サービスは、企業のオフィスやデータセンターなど、複雑かつ時間的制約のある多くのプロジェクトをタイムリーに提供する重要な役割を担っています。
お客様のニーズにより様々なプロジェクトがあります。

プロジェクト例：

- 新規インフラ導入、移行、オフィスネットワーク、データセンターインフラの設計および構築管理
- 安全性の高いネットワークおよびサーバーベースソリューションの導入
- ネットワーク配線およびマシンルームの設計・構築、ワイヤレスネットワーク、ネットワーク機器の設置（シングルサイトおよびマルチサイトの展開）
- オンプレミスおよびクラウドベースのサーバーにおけるセットアップ、移行、メール、メッセージング技術の導入
- 電話、AV機器、セキュリティシステムの展開
- PCおよびモバイルコンピューティングのハードウェアリフレッシュおよび展開、ソフトウェアのアップグレードおよび移行

その他導入事例：<https://www.eiresystems.com/case-studies-all/>

<業務内容>

テクニカルプロジェクトマネージャー、ITインフラスペシャリスト、ITサポートエンジニアからなるチームの一員として、または単独で、次の業務に携わります。

- プロジェクト管理、計画、実行管理、ベンダー管理
- 顧客とのミーティングに出席し、要件定義や現地調査を実施
- エンジニアチーム、ベンダー、顧客側担当者と緊密に連携し、さまざまなインフラソリューションの設計をサポート
- 見積要件の調整、部品表の定義および作成の支援、ベンダーからのコスト提案の分析、分析レポートおよび推奨事項の作成と発行
- ハードウェアやソフトウェアの注文書発行
- ケーブルおよびハードウェアのベンダー、技術プロジェクトチーム、ビジネスサイドのプロジェクト関係者とのステータスミーティングの開催
- クライアントのエンドユーザー、技術プロジェクトチーム、ベンダーとのコミュニケーションおよび調整を行い、プロジェクトの円滑な納期遵守を実現

【勤務地】

エイラシステム株式会社 本社
東京都港区芝2-31-15 北海芝ビル2F
最寄り駅：三田／田町／芝公園

エイラシステムは1996年、二人の 아일랜드出身ITコンサルタントにより東京に設立されました。29年目の現在、日本で事業展開する外資系グローバル企業や、海外進出を検討する日本企業を対象にITサービスを提供し続けております。

国際的なビジネス文化を築き上げ、日本と西洋のビジネス慣行を独自に融合し、国際色豊かな職場環境で英語を活かす機会が多いのも特徴です。

【提供サービス】

- 情報インフラおよび情報技術アップグレード案件の管理
- 新規の情報技術ソリューションの設計および実装
- オンサイトおよびリモートによるマネージドサービスやアウトソーシングによる既存IT環境のサポートおよび管理

【業務内容】

- 直接販売活動：見込み客の発掘とフォローアップ
- 潜在顧客の発掘および既存顧客における新規案件開拓
- ビジネス提案の準備およびプレゼン
- RFPプロセス管理、技術および各種回答の敏速な調整
- クロージングまでのセールスサイクル管理
- アカウント管理：既存ビジネスの維持および強化のための顧客関係管理
- 顧客先キーパーソンと定期的に連絡を取り合い、将来的なIT要件の把握および新たなビジネスチャンスの開拓
- エイラシステムのパフォーマンスに対するフィードバックを収集し、顧客との信頼関係構築
- シニアマネジメントと緊密に連携し、事業内容、対象市場、業界の市場動向の把握および開拓
- 見積もりおよび提案の準備
- 新たなセールスリードの考案および営業マーケティング資料のブラッシュアップ
- 採用チームと協力し、顧客ニーズに基づく採用要件の定義
- サービス契約の条件定義および新新規契約の締結支援

≪エイラシステムより≫

私たちエイラシステムの原動力は、品質や費用対効果の高いITサービスを提供し、お客様のニーズを満たすことです。既に確立している関係を更に育むと同時に新しい関係を発展させることは、私たちの絶え間ない挑戦です。共にその目標を達成するために尽力する営業／アカウントマネージャーの功績を評価します。

スキル・資格

<必要スキル・知識・資格>

- プロジェクト管理能力および調整力
- プロジェクト管理手法に関する知識
- 中堅・大企業の様々なネットワーク、サーバー、エンドユーザーコンピューティングソリューションの構築とサポートを成功させた実績
- ネットワーク構成図、建築図面、電気図面を読み、理解できる
- 高度な分析力、批判的思考、問題解決能力
- 対人コミュニケーション力が優れている。プロフェッショナルとして顧客と連携できること。プロジェクトチーム内ではリーダーシップを発揮し、説得力を持って相手の心を動かし行動につなげられること
- 時間管理ができる
- Excel、Visio、AutoCAD、Microsoft Projectを習熟していること
- 情報技術または関連する技術・エンジニアリング分野の学歴

<歓迎資格>

- PMPやPrince2などの関連資格

<語学力>

- 英語：上級レベル
- 日本語：上級レベル。日系技術サービスプロバイダーとの調整・指導において日本語でコミュニケーションが図れる

会社説明