



海外営業職（ビューティケア営業部）

海外営業のご経験のある方は歓迎です。

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

非公開

求人ID

1485495

業種

化学・素材

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

500万円～850万円

勤務時間

09:30～17:40

休日・休暇

【有給休暇】入社日に3日付与、4月～9月入社者は入社3か月後に7日付与（10月～12月入社者は入社3か月後に2日付与）、最高...

更新日

2024年07月04日 18:19

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2236534】

【業務内容】

化粧品原料を海外のお客様に対して営業して頂きます。

ルート営業が中心となり、入社後具体的な担当エリアを決め、出張ベースでの訪問となります。（駐在はございません）

基本的には、商社を通して営業して頂きます。

単に製品を販売するだけでなく、お客様が開発される商品の特徴、コンセプトを十分にヒアリングし、安全性データ、諸性能、参考処方に至るまで情報を揃え、必要に応じて社内ラボにて作成した試作品を提供するなど、お客様の課題を解決できるような提案営業を行います。

また、販売戦略の・案や、展・会の参加による販促活動など、マーケティング活動も実施します。

【製品に関して】主に下記3つを取り扱って頂きます

- (1) リン脂質素材（保湿効果や有効成分の浸透性を向上させる：化粧水や乳液・クリーム等に配合される）
- (2) 生理活性物質（ビタミンC誘導体やアルブチンなどの美白成分：化粧水や乳液・クリーム等に配合される）
- (3) 機能的油剤（様々な機能が付与された油剤：メイクアップ製品・シャンプー・日焼け止め等に配合される）

【担当エリア】欧米（アメリカ・ヨーロッパ等）

【出張頻度】月1回1週間程度

【顧客】化粧品メーカー、OEMメーカー等

スキル・資格

<必須> ■化粧品（原料）業界での海外営業経験 ※商社での経験がおありの方は優遇いたします ■ビジネスレベルの英語力（商談、メールで英語が使われていた方） <歓迎> ■医薬品、食品業界での海外営業経験がおありの方 <やりがい> ■新製品開発をされるお客様に対して、原料となる当社製品の安全性・諸性能に至るまで、きめ細やかな情報提供を行ない、課題解決することで新しい化粧品の誕生に携わることができます。

会社説明

ご紹介時にご案内いたします