



インサイドセールス

セールスドライブした経験が活かせます。

募集職種

人材紹介会社

パーソルキャリア株式会社 (バイリンガル・リクルートメント・ソリューションズ)

採用企業名

Job-00271301

求人ID

1484904

部署名

クライアントリレーションズセンター&イーコマース

業種

その他 (流通・小売・物流)

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

750万円 ~ 900万円

休日・休暇

National Holidays; 2 days off every week (weekends)

更新日

2024年07月01日 15:21

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

流暢

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

専門学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

■業務内容：

- インサイドセールス(お電話/webを通じたセールス、クライアントテリング)のドライブ、最高の顧客体験の提供ができるチームの構築と管理、アンバサダーの育成
- ウォッチメゾンと良好な関係を築き、ビジネス戦略に沿ったインサイドセールスドライブの戦略立案と実行

■選考フロー：

面接3～4回（クライアントリレーションズセンターディレクター、HR、シニアディレクター、ウォッチメゾンリーダー）
・ケーススタディー（英語プレゼンテーション） →バックグラウンドチェック →内定

※面接は英語もしくは日本語で行います

■給与補足：

記載の内容は賞与込の金額となります。

※スキルやご経験に応じ前後します。

スキル・資格**必須条件：**

ラグジュアリー業界への関心が高く、インサイドセールスにおける戦略立案、その戦略を実現できるチームの構築に興味のある方

- セールスドライブした経験
- Eコマース／コールセンターに関する基本的な知識、経験
- チームマネジメント経験
- 戦略立案・改善提案の経験、ビジネス英語/流暢な日本語

歓迎条件：

- インサイドセールスをドライブした経験
- ラグジュアリー／ハイエンドの分野におけるリテールまたは顧客サービス経験
- コンタクトセンター業界／Eコマース関連分野の経験

会社説明

宝飾品・時計、筆記具、服飾の4部門で構成され、主にジュエリー、時計、ファッションブランドの運営元会社を傘下に保有しています。