



英語活かせる！Global Research/中国語、タイ語、スペイン語等も歓迎！日本最大級のスポットコンサル

グローバルな環境！多様な背景のエキスパート、海外拠点在籍のメンバーとやりとり

募集職種

人材紹介会社

H&Kホールディングス株式会社

求人ID

1484829

業種

ビジネスコンサルティング

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

450万円 ~ 850万円

勤務時間

10:00~19:00 所定労働時間：8時間00分 休憩：60分

休日・休暇

年間 127日 完全週休2日制（土曜日曜）、年末年始4日、年次有給休暇、リフレッシュ休暇（年次有給とは別に連続5日間まで年1回

更新日

2024年06月29日 23:28

応募必要条件

職務経験

1年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

その他言語

中国語：北京語

英語以外の言語スキル（中国語、タイ語、スペイン語等）歓迎！

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【募集企業について】

ビザスクは「知見と、挑戦をつなぐ」というミッションのもと、働き方改革やオープンイノベーションの最前線で、ビジネス知見のマッチングという新しいプラットフォームを創っています。近年、多くの企業で副業が解禁されてきたことや、「シェアリングエコノミー」という、時流の後押しもあり、登録アドバイザーは急増しており、2020年3月には東証マザーズに上場しました。

国内ではすでにトップクラスのプラットフォームとなりつつありますが、国内市場の拡大と共に今後の展望としてグローバル市場の拡大を掲げています。

既に、日本・海外のクロスボーダー案件が数多く発生しており30カ国とのマッチング実績がありますが、2020年1月にはシンガポールオフィスを開設しました。

また2021年11月には同業であるエキスパートネットワークサービス事業をグローバルに展開している、米国Coleman Research Group, Incを買収し子会社化し、ビザスク×Colemanの統合プラットフォームは取扱高100億円に迫り、登録者数40万人超、世界7拠点に広がりました。

今後よりグローバル事業も促進し、世界中の知見と挑戦をつなぐことができるよう、世界で一番のナレッジプラットフォームを目指して成長を加速していく所存です。

<職務内容>

実務経験から得られる貴重な知見を持つエキスパートと、戦略立案や新規事業開発、DX、組織開発等、様々な課題を抱えるクライアントを、1時間でマッチングする「ビザスクinterview」をご担当いただきます。

※主に海外クライアント/海外案件をお任せします。

マッチングコンサルタントと協力し、クライアントからの多種多様な依頼に対して、社内外から情報をを集め、案件に関連するビジネスや業界を分析を行い、最適な知見を持つエキスパートの提案を通じ知見のマッチングを行う仕事です。

日々あらゆる国・地域×業界の依頼に対してリサーチを行い、また多種多様なバックグラウンド(地域・業界・職種)のエキスパートとやりとりをしていただきます。

多種多様な業界やビジネスについてリサーチを行う、知見データベースのエキスパートといえるポジションです。

(社内では「リサーチマネージャー／RM」と呼ばれています)

■主な業務内容

- ・多様な依頼案件の要件定義
- ・要件に合う業界・職種のリサーチ、最適なエキスパート候補のリストアップ及び提案
- ・エキスパートのスクリーニング(知見・経験の有無や詳細の確認)
- ・提案リストの精査・追加対応
- ・開発チームと密に連携し、日々のオペレーションを効率化するシステム開発やクライアント・エキスパートのユーザー体験の向上施策

【主なクライアント】

- ・外資/日系をはじめとする大手コンサルティング会社
- ・金融機関

※案件の一例

業界動向調査、M&A／投資判断のための対象市場の環境調査、注目のビジネスにおける未来予測、新規事業のユーザー調査など

■やりがい

- ・多様なバックグラウンド(地域・業界・職種)のエキスパート、海外拠点在籍のメンバーとやりとりをするグローバルな環境
- ・多岐にわたる案件の対応を通して、知的好奇心が満たされる環境
- ・メイン業務と並行して、データベースを活用した新しいプロダクト作り、業務/組織改善に携わることができる
- ・大型のM&Aや投資案件などに世界を大きく動かす案件に間接的に携わることができる
- ・さらなるニーズ増が見込まれる海外案件を牽引することで事業インパクトを第一線で生み出すことができる

■得られるスキル

- ・高い語学力及びグローバルコミュニケーション能力
- ・課題に対する分析力及び課題解決に向けたロジカルシンキング力
- ・幅広い業界知識と多面的な視野
- ・クライアントニーズにあったソリューションを構築する構想力と実行力
- ・高いビジネスレベルの顧客に対する提案力
- ・PDCAを「量×スピード」両軸で回す、業務改善力
- ・自ら事業を推進するリーダーシップ力

■キャリアパス

- ・プロジェクトマネジメント(クライアントのフロント業務)
- ・事業法人部(事業会社向けの提案)
- ・新サービスの企画／推進
- ・海外拠点など

■配属部署情報

【PF事業部／グローバルリサーチチーム】

外資/日系をはじめとする大手コンサルティング会社及び金融機関を担当するPF事業部の海外案件を担当するグローバルリサーチチームへの配属となります。

<事業内容>

ビジネス領域特化の日本最大級のナレッジプラットフォームの運営、新規事業創出/組織開発支援

<会社説明資料>

会社説明の資料になります。是非ご覧ください！

<https://speakerdeck.com/eikohashiba/visasq-about-us>

スキル・資格

<応募資格（必須）>

- ・顧客折衝経験（1年以上）
 - ・ビジネスでの実務英語経験（1年以上） or 海外留学/滞在経験（1年以上）
- *ご経験とご思考に合わせて、別ポジションなどもご提案させていただく場合がございます

<応募資格（歓迎）>

- ・法人営業
- ・英語以外の言語スキル（中国語、タイ語、スペイン語等）
- ・目標に対しプロセスを思考し自らやり遂げた経験
- ・課題を発見し周囲に働きかけた経験（例：業務オペレーションの改善経験）

<求める人物像>

- ・ビザスクのミッション、バリューへの共感
- ・知的好奇心が高い（多種多様な業界・ビジネス・職種への興味）
- ・数値目標に対するコミットメントが高い
- ・個人だけでなく組織で結果を出すための判断、行動ができる
- ・複雑な問題を整理し構造化できる論理的思考力・コミュニケーション力のある方
- ・スピード感のある環境で優秀な仲間と切磋琢磨したい方
- ・前のめりに挑戦できる方

会社説明