



サービス部品の海外営業職（部品営業第一部 アジア・アフリカ課 or 部品営業第二部 欧米課）

株式会社クボタでの募集です。営業推進・企画のご経験のある方は歓迎です。

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

株式会社クボタ

求人ID

1483621

業種

自動車・自動車部品

雇用形態

正社員

勤務地

大阪府

給与

500万円～900万円

勤務時間

08:30～17:00

休日・休暇

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 土曜日、日曜日、年末年始、夏季、GW、年次有給、...

更新日

2024年07月05日 11:00

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2204327】

◆配属先部署の現在の役割・ミッション

機械事業本部で扱う製品のサービス部品の海外営業

◆入社後の具体的な仕事内容

・海外販売会社（販社）のPSI計画に基づく受注計画の作成及び進捗管理

- ・ 海外販社の年間販売計画推進
- ・ 新製品導入時のサービス部品供給計画作成及び推進
- ・ 海外販社の部品業務改善
- ・ 海外販社からの問合せ対応、等

◆ 仕事の進め方

部品海外営業のチームの一員として、担当の海外販売会社（販社）を受け持ち、販社に関連する部品営業、管理業務全般を担当していただきます。
（基本的には1販社につき、主担当1名、副担当1名体制）

日々の業務においては、販社からの部品出荷・部品情報に関する窓口として、物流部門や情報管理部門と連携して、販社の業務をサポートします。

また販社が掲げる年間販売計画が達成できるよう、アクションプランを一緒になって作成し、進捗管理や支援を行います。

新機種発売時には、販社での製品発売開始日までに、販社でサービス部品初期在庫を準備できるよう、製品の生産開始前から活動計画を作成し、部品部門の旗振り役として、進捗管理を行います。

◆ 想定されるキャリアパス （入社5年目以降のイメージ）

入社時のご経験や入社後の業務遂行度にもよりますが、例として以下のパターンが挙げられます。

- ・ 部品物流部門にて、物流管理 または 物流企画業務に携わる。
- ・ 海外拠点の部品部門にコーディネーターとして駐在する。

スキル・資格

【必須】 ・ 海外で、英語でビジネスを遂行できる能力 ・ 最終製品メーカーでの営業・マーケティングの知識と経験 ・ 文書作成能力（企画書作成経験） 【歓迎】 ・ 海外駐在の経験者 ・ アフターサービス部門における業務経験 ◆ 語学力 ビジネス会話レベル（TOEIC750点相当）以上 海外販売会社との日々の業務におけるメールやテレビ会議でのコミュニケーション

会社説明

「農業機械」「産業機械」「水システム」「環境システム」「都市・インフラ」などの事業分野のシステム・製品の研究開発・製造および販売