



Nestlé. Good food, Good life

ネスレ日本/東京 【業務用営業部 HORECA アカウントセールスマネジャー】

世界最大の食品飲料企業

募集職種

採用企業名

ネスレ日本株式会社

求人ID

1483243

業種

食品・飲料

会社の種類

大手企業 (300名を超える従業員数) - 外資系企業

雇用形態

契約

勤務地

東京都 23区, 品川区

最寄駅

山手線、 五反田駅

給与

750万円 ~ 900万円

勤務時間

09:00~17:45 (休憩60分、実働07時間45分) 事業場外みなし労働制

休日・休暇

年間休日123日・完全週休二日制 (土、日、祝、夏季・年末年始休暇)、慶弔休暇、有給休暇: 初年度10日、最大20日

更新日

2024年11月15日 04:00

応募必要条件

職務経験

1年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒: 学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

=====

業務用営業部 HORECA アカウントセールスマネジャー

=====

HORECA (Hotel (ホテル)、Restaurant (レストラン)、Catering (ケータリング)) である、ホテル・旅館・レストラン等の新規顧客を獲得し、また担当のエリアの既存顧客とビジネスを進化させながら、合意された販売目標を達成する。

【業務内容】

- フィールドセールスチームの計画に基づいた、持続可能な新規顧客開拓
- ネスプレッソの業務用商品（コーヒー、マシン、アクセサリー）の設置・販売
- カスタマーライフサイクルマネジメント（既存顧客との深耕）を通じた、ビジネスの進展
- 正確な情報の収集・分析を行い、社内外に共有、販売プロセスのコンプライアンスを遵守する

【部署紹介】

業務用営業部では、ビジネス機会を把握し持続的で利潤性の高い成長を積極的にリードし、業務用コーヒーの国内市場でネスプレッソブランドの確立を目指しています。

【配属部署】

総数19名（男性11名 / 女性8名）

【雇用形態】

正社員 / 期間の定めなし（試用期間6ヶ月）

月給制。年収750～900万円程度 * 年収は経験・スキルを考慮の上、決定いたします

賞与 年2回支給 / 昇給 年1回（4月） * 勤務状況及び個人と会社業績を考慮の上、決定いたします

【勤務地】

ネスレネスプレッソ株式会社

本社 / 東京都品川区東五反田2-10-2 東五反田スクエア15階

JR：五反田駅 徒歩約5分、大崎駅 徒歩8分

【就業時間】

09：00～17：45（休憩60分、実働07時間45分）事業場外みなし労働制

【休日休暇】

年間休日123日

- ・ 完全週休二日制
- ・ 夏季休暇
- ・ 年末年始休暇
- ・ 慶弔休暇
- ・ 有給休暇：初年度10日（入社日に付与）

【諸手当・福利厚生】

- ・ 通勤交通費（会社規定により支給）
- ・ 別居手当
- ・ 各種社会保険：健康保険、厚生年金、雇用保険、労災保険
- ・ 退職金制度（定年65歳）
- ・ 確定拠出年金制度
- ・ 財形貯蓄（住宅・年金）
- ・ 財形住宅融資制度
- ・ 育児休業・介護休業制度（育休取得実績あり）
- ・ 借上住宅制度
- ・ リゾート施設（契約保養所）
- ・ 国内・海外研修制度 等

スキル・資格**【応募に必要な経験・スキル】**

- ・ 3-5年以上の業務用チャネルでのダイレクト営業経験
- ・ パソコンスキル（エクセル、ワード、PowerPointなど）

【歓迎する経験・スキル】

- ・ 外食、ホテル業界におけるダイレクト営業経験
- ・ 他部門を巻き込んだプロジェクトマネジメントの経験

会社説明