



B2B Account Manager (Security Camera 防犯・監視カメラ)

ティーピーリンクジャパン株式会社での募集です。法人営業（その他）のご経験のあ...

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

ティーピーリンクジャパン株式会社

求人ID

1483161

業種

ハードウェア

会社の種類

外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

600万円 ~ 1200万円

勤務時間

09:00 ~ 18:00

休日・休暇

【有給休暇】有給休暇は入社後7ヶ月目から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土 日 祝 日 夏...

更新日

2024年06月20日 21:11

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

日常会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2214092】

<日本語>

- ・ TP Link B2Bの販売開発を担当、特にTP Link VIGI製品ラインアップ（防犯/監視カメラ）の拡販を担当
- ・ 防犯カメラ/監視カメラの販路/代理店/ITインテグレーターの開拓
- ・ 事業戦略、マーケティング戦略、製品戦略を確立し、TP Link SMB製品（特にVIGIセキュリティカメラ）の販売強化を推進

・上記以外の中小企業に業務推進ビジネスに関するすること

<英語>

- ・ Responsible for TP Link B2B sales development specially expand sales of TP Link VIGI product lineup (Security Camera 防犯・監視カメラ)
- ・ Develop sales channel distributors and IT Integrators of Security Camera 防犯・監視カメラ
- ・ Establish the Business Marketing Product strategies promote to enhance TP Link SMB products sales (Specially VIGI Security Camera)
- ・ Any other things related to the SMB business but no mentioned above

スキル・資格

<必須条件> ・ 学士以上 ・ IT B2B/SMB ビジネス（法人営業）で5年以上の経験 ・ セキュリティカメラ業界での営業経験
<歓迎スキル・経験> ・ 防犯カメラブランドの販売経験をお持ちの方、または防犯・監視カメラの代理店/SI業務に携わった方は優遇します ・ 組織性が高く、効率的で、積極的で、マルチタスクができる方

会社説明

事業内容■ネットワーク製品、セキュリティカメラなど製品開発、製造、販売TP Linkは世界最大手のネットワーク機器メーカー。無線LAN機器13年連続世界シェアNo.1！本社をシンガポールに置き、アメリカ、イギリス、ドイツ、日本など、世界44か所に現地法人を構えています。TP Linkは、世界170か国以上で12億人以上のエンドユーザーにネットワーク製品を提供している世界シェアNo.1プロバイダーで、無線LAN機器の世界シェアは42%（2018年）を誇ります。また、2023年には13年連続で無線LAN機器プロバイダー部門世界No.1を獲得しました。