



案件No.100686 海外営業（輸出オペレーションに関わる実務及び取り纏め・リーダー業務）

三菱自動車工業株式会社での募集です。物流・受発注納品手配のご経験のある方は歓迎...

#### 募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

三菱自動車工業株式会社

求人ID

1483046

業種

自動車・自動車部品

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

700万円～900万円

勤務時間

08:45～17:45

休日・休暇

【有給休暇】初年度3日1か月目から【休日】週休二日制 年末年始 GW、夏季休日 等 ※決算月には、月1～2回程度、休日出...

更新日

2024年07月04日 05:00

#### 応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

#### 募集要項

【求人No NJB2188844】

<部署の業務内容>

1. 完成車・KD部品の船積書類作成・管理、経理処理の実務及び取り纏め
2. 社内共通業務の実務及び取り纏め

<入社後の担当領域>

- ・完成車及びKD部品出荷時の船積書類作成及び管理、売上・債権管理
- ・上記業務の取り纏め役として担当者の指導や他部署・他社との調整を実施

・必要な資料・報告の作成（エクセル、パワーポイントなど）

#### <仕事の面白み／やりがい>

・自らが手を動かした実務結果が、販売会社/エンドユーザーへの納車及び会社の売上計上＝キャッシュフロー維持等の企業活動に、

それぞれ直結していることを実感すること（顧客満足度と従業員満足度を得られること）

#### <得られる知識・経験、成長できる点>

・自動車メーカーとして、裾野の広い自動車産業を動かしているという社会的責任を背負うこと

・自動車の販売特性（各地域の特有戦略や市場特性・シーズンリティ）、メーカー収益構造（地域別損益・台数の関連）を習得出来ること

・貿易実務の基礎を習得することで、入社後の海外営業関連業務へキャリアを拡大するチャンスが広がること

#### <経験を積んだ後のキャリアパス>

・地域担当の営業本部での子会社管理

・別本部（SCM本部）の生産管理業務、車両・部品物流業務

・同本部内の他部署（商品計画、マーケティング戦略、販売台数・損益管理）

上記の異動が主流であるが、

アフターセールス部門、国内営業部門やコーポレート部門への異動も有り得る。

特に、海外営業～アフターセールスは一連のバリューチェーンであるため、

海外営業とアフターセールスの部門間での戦略的なローテーション制度を導入しています。

※出張 有：国内・海外（新型コロナウイルスの影響による）

※将来的に海外駐在員となる可能性もあります

---

## スキル・資格

<必須要件> ・リーダーとしての小規模チームの取りまとめ経験 ・（製品は問わず）輸出通関や船積書類作成・管理の貿易実務経験 ・論理的思考ができて、物事に対する理解力・理解したことを表現する力が高いこと、細かい部分にも拘った仕事ができること ・新しいことを受け入れて取り組めるフレキシビリティがあること ・エクセル/パワーポイントが一定レベル（データの整理・分析、資料作成） ・TOEIC700点以上

---

## 会社説明

自動車及びその構成部品の開発、設計、製造、組立、売買、輸出入、その他の取引業