



【1150～1350万円】高機能C_8【東京本社・高機能カンパニー】半導体技術マーケティング・新規事業創出推進マネージャー

三菱マテリアル株式会社での募集です。事業企画・事業開発のご経験のある方は歓迎...

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

三菱マテリアル株式会社

求人ID

1482782

業種

化学・素材

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

1100万円～1300万円

勤務時間

09:00～18:00

休日・休暇

【有給休暇】入社日に付与（入社月により2日～16日付与）※翌年の1月1日に16日が付与されます。【休日】完全週休二日制 土...

更新日

2024年06月20日 20:20

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

日常会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2194486】

技術部内におけるマーケティング機能を有し、グループ長として推進役、全般統括を担う。

工場・本社に存在する材料スペシャリスト達と連携し、新規事業創出にあたり、いかにチームと連携して推進してゆくかが肝となります。

■具体的業務内容■

・半導体前・後工程市場（ロジック、メモリ分野）を幅広く俯瞰し、

技術戦略的マーケティング、新規事業のビジネスプラン、ビジネスモデル企画を担当していただきます。

・特に、幅広い市場調査に加え、ニーズキャッチのために想定顧客を選定し、自らヒアリングを行っていただきます。

■業務割合■

80% :

新規事業の創出推進、半導体新事業開発センターへの開発案件の提言、立上げサポート

20% :

半導体マーケティング活動を通じて既存製品+アルファのサポート
(デバイス・装置メーカー視点でのアドバイス)

■入社後のMission■

- ・電子材料事業部員へ先端デバイス構造と製造プロセス（線幅で数ナノレベル）を指南頂きたい。
 - ・半導体前工程のマーケットは寡占市場であり、既存のアカウントは開いている為、仮説検証型技術提案の技術マーケティングに傾注願いたい。
 - ・具体的には、潜在顧客となる技術者から数年後の開発イメージをヒアリングの上、その際に必要な材料を提案していくことを期待。
 - ・ニーズ&シーズマッチングプロセス（重要顧客の選定→真の顧客ニーズの理解）
- ※顧客先に赴く機会も多くございます（出張）
- ・協業／事業提携やM/Aにも携わる機会がございます。

■その他魅力■

同社は技術オリエンテッドな会社であり、これまで半導体メーカーまたは装置メーカーなどで培った技術マーケティング・技術営業の経験を存分に発揮できる環境がございます。

スキル・資格

【必須要件】 ・先端半導体前・後工程に関するご経験。 ※パワー半導体やFPD（フラットパネルディスプレイ、薄型映像表示装置）関係は対象外。 ※Etch/CVD/CMP/洗浄などの経験者も可 ・半導体材料、装置メーカーにおける技術マーケティング・技術営業の経験5年以上 ・これまでのキャリアにおいて数名以上の部下を擁し、マネジメント経験のある方 ・半導体市場における技術マーケティング力、若手・中堅社員への指南役 【歓迎要件】 ・材料メーカーに従事されていた方で社外の人脈が豊富な方 ・新規事業立ち上げやプロジェクトリーダーの経験を有する方 ・社内で議論した仮説検証型技術提案を元に、顧客と対等に会話が可能な方。 ・海外駐在あるいは海外顧客との折衝経験あり ・ビジネス英語（Toeic 700点以上） 【求める人物像】 ・自ら道を切り拓いていく突破力があり、フットワークの軽い方

会社説明

当社グループは、当社および200社を超えるグループ会社で構成され、非鉄金属などの基礎素材から、金属加工、半導体関連・電子製品、超硬工具製品、エネルギー・環境ビジネスなどを主な事業としています。高機能製品カンパニー、加工事業カンパニー、金属事業カンパニー、再生可能エネルギー事業