



【横浜市】海外/国内営業(管理者候補/スペシャリスト向け)※高い技術力を武器に自信を持って営業可能

平均残業時間20時間でワークライフバランスも整えられます！

募集職種

人材紹介会社

パーソルキャリア株式会社 (バイリンガル・リクルートメント・ソリューションズ)

採用企業名

Job-00270541

求人ID

1482740

部署名

電子部品営業部営業グループ

業種

その他 (メーカー)

雇用形態

正社員

勤務地

神奈川県

給与

800万円 ~ 1000万円

休日・休暇

Company calendar; 2 days off every week

更新日

2024年07月04日 14:00

応募必要条件

職務経験

10年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

流暢

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

◇ニッチトップメーカー/年間休日122日、平均残業時間20時間でワークライフバランスも整えられます！

■仕事内容：【変更の範囲：営業関連業務すべて】

- ・コア事業である真空成膜装置の営業部門において、最先端技術を結集し、半導体業界向けに製品を販売する営業担当

をお任せ致します。

■詳細：

- 入社後は国内でのポストセールス業務（受注決定後、装置の納入～検収に至る全般的なフォローアップ、対外的・社内的な種々調整等）をメインにご担当頂きながら、将来的には新規案件獲得の提案営業もご担当頂きます。

■組織構成：

今回配属予定の電子部品営業部営業グループの組織は営業職は3名で構成されています。

- 執行役員
- MGR
- 営業メンバー3名

■入社後の流れ：

- 弊社の山形工場にて2週間程度の研修を行います。主に弊社の製品をインプット頂く為の研修となっております。その後は裁量権高く営業活動をお任せします。

■顧客：

- 主に国内外の大手半導体メーカー様を担当致します。

■選考フロー：

書類選考→面接（2回～3回）→内定

■給与補足：

賞与：年2回

昇給：年1回

※管理職待遇：残業手当無（基本給に含む）

スキル・資格

■必須条件：

- ビジネスレベルの英語スキル
- 半導体領域での営業経験(5年以上)

会社説明

同社は真空薄膜形成装置メーカーです。