



【英語/未経験OK】 営業（国内&海外）/機械メーカー/年収350万~500万/正社員@茨城

未経験OK！海外営業にもチャレンジできる営業職！福利厚生充実！

募集職種

人材紹介会社

株式会社グローバルパワー

採用企業名

世界トップレベルのシェアを誇る表面処理（めっき）装置の設計・製作・販売

求人ID

1482444

業種

機械

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下)

雇用形態

正社員

勤務地

茨城県, 常総市

最寄駅

常総線、 水海道駅

給与

350万円 ~ 500万円

勤務時間

8 : 30 ~ 17 : 00

休日・休暇

土曜日、日曜日、祝日、有給休暇、年末年始など ※年間休日：120日以上

更新日

2024年06月17日 12:26

応募必要条件

職務経験

1年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル (英語使用比率: 25%程度)

日本語レベル

ビジネス会話レベル

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

既存顧客を中心に半導体製造に使用されるめっき装置の営業を行っていただきます。また、韓国、中国、台湾など海外展開

も行ってありますが、新しい海外開拓にチャレンジして頂きます。

■具体的な仕事内容

・法人のお客さまへ向け、めっき装置に関するご要望のヒアリングやご提案を行います。

・お客さまのご要望を実現できるかどうか、当社の技術者と擦り合わせを行います。規模や納期にもよりますが、一人当たり20社ほど担当します。

・海外出張のチャンスもあります！

(顧客比率は、国内6割：海外4割)

※年に5回程度（1週間程度の出張を想定）

【商品】

・めっき装置（半導体製品の表面処理を行う装置）

※スマートフォン、パソコン、電化製品、自動車などの製造の際に使われます。

身近な例で言うと、スマートフォンの充電器の先端部分などです。

人々の生活に欠かせないものづくりに携わり、社会に貢献している手応えを得られます。

【お客さま】

・大手電機メーカー

・LED製造会社

・めっき専門業者などです。

【入社後の研修】

まだイメージがつきがたいかもしれませんが、入社後は先輩社員が付き、めっき装置の基礎知識や営業手法をレクチャーします。同行を通じて3～5年のスパンでじっくり指導するので安心して下さいね。

【営業方法】

オーダーメイド製品を製作している当社ですので、9割以上が反響営業。飛び込み営業はありません。

目標はありますが、細かなノルマはないので、提案やヒアリングに集中できる環境です。

長くお付き合いいただいている企業さまも多く、信頼関係を大切にしながら営業に取り組むことができます。

【1日の仕事の流れは？】※一例

・ 出社_メールチェック（午前中）

・ お昼休み

・ 午後_顧客の要求事項の整理、スケジュール調整、顧客訪問など

・ 退社

※直行直帰の場合もあります

スキル・資格

■必須スキル

・ 日本企業での社会人経験（2年以上）

※営業経験があると良い

・ 商談ができる英語スキル

■歓迎スキル

・ 機械関連の知識や経験

・ 普通自動車免許

■人物像

・ 営業としてキャリアアップしたい方

・ 相手の立場を考えて行動やコミュニケーションが取れる方

会社説明