

 **WOODWARD**

【営業】 セールスマネージャー（タービン/IPCS担当） ※英語・経験必須

英語を使って国内と海外を結ぶやりがいのあるお仕事です！

募集職種

採用企業名

ウッドワード・ジャパン合同会社

求人ID

1482244

部署名

営業部

業種

その他

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

外国人の割合

外国人 少数

雇用形態

正社員

勤務地

千葉県, 千葉市美浜区

最寄駅

京葉線駅

給与

750万円 ~ 850万円

勤務時間

企画業務型裁量労働制

休日・休暇

土、日、祝日

更新日

2024年07月14日 21:36

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【仕事内容】

国内大手重工業メーカー・スマートグリッド業界に対する営業職の募集です。
購買、品質管理、技術等の全ての分野を網羅して米国本社や海外拠点と連携しながらウッドワードの製品を国内顧客に提案します。

【配属先情報】

営業部 10名が在籍 営業部長（日本人）にレポートします。

【出張】

東京近郊、大阪、神戸、広島など必要に応じて週に1～3回程度あります。
海外出張は年に1～2度生じる予定です。

【福利厚生】

- 社会保険完備
- 退職金制度あり（勤続2年以上）
- 総合福祉団体定期保険加入
- 有給休暇は入社月按分で付与
- 在宅勤務制度あり（週2回まで）
- 各種特別休暇あり
- 育児休業取得実績あり（男女とも）
- LinkedIn Learning 受講フリー

ワークライフバランスの向上に努めており、千葉県により「社員いきいき！元気な会社」宣言企業に認定されております。
プライベートとメリハリをつけながら働いている社員が多く、昨年度の有給休暇取得率は85%でした。

ドリップコーヒー、各種お茶、オフィス置き菓子あり（無料）

ローパーティションで区切られた、スペースに余裕のある眺望の良いオフィスです。

最寄り駅はマリスタジアム、幕張メッセ、アウトレット等があるJR海浜幕張です。東京からJRの快速で30分ほどです。
区画整理のいきとどいた清潔な街です。都心ほどの賑わいはありませんが飲食店も多く、駅前にはアウトレットもあります。
また近くには緑の多い公園もあり、昼休みに散歩を楽しんでいる社員もおります。

スキル・資格

【語学スキル】

日本語ネイティブレベルと英語ビジネスレベル以上が必須となります。

米国本社・他海外拠点（主にドイツ）とは日常的にコミュニケーションがあり、海外からのビジターを連れて国内客先に訪問することもあります。顧客は国内の重工業になりますので、日本語はネイティブレベルが必須となります。英語につきましては積極的にコミュニケーションが取れて学習意欲のある方であれば入社時のレベルは応相談です。

【学歴】

大卒以上 職歴重視により学部は不問です。

【必要な経験・あるとよい経験】

BtoBの営業経験は必須となります。

電力、発電関係の知識があり、重電関係、プラント、精密機械等の業界での営業経験者を歓迎しますが、メーカーでの海外営業のご経験、外資系メーカーでの営業経験などをお持ちの方は是非お問い合わせください。

会社説明