



フィナンシャル・流通顧客向けアカウントセールス担当

プリセールス・ポストセールスのご経験のある方は歓迎です。

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

非公開

求人ID

1481230

業種

ソフトウェア

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

550万円 ~ 750万円

勤務時間

09:15 ~ 17:45

休日・休暇

【有給休暇】初年度 10日 1か月目から 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 GW 夏季休暇 年末年始 年間休日123日、完...

更新日

2024年06月20日 08:01

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

日常会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2186804】

■フィナンシャル・流通顧客向けアカウントセールス担当

【募集部門】

営業本部 ソリューション営業統括部 アカウント営業部

【業務内容】

フィナンシャル系・流通系のアカウントをターゲットにDXやデータマネジメントの営業活動を担っていただくポジションです。

サービス企画や顧客提案の経験を多数積むことができます。

担当するお客様の様々な案件をリードして頂き、将来的には営業のエキスパートとして、営業機能をけん引する役割を担っていただきます。

・新商材向け営業

お客様へのサービス説明を行っていただき、お客様の要件確認や問い合わせ対応を通じて、提案活動を行っていただく業務です。

・既存向けアカウント営業

お客様のITニーズや課題を的確に把握し、技術部門と協働して提案活動を行っていただく業務です。

【身につくスキル】

- ・DXに取り組むお客様の課題解決スキル
- ・データマネジメント（データ連携・データ蓄積・データ活用）に関する知識

スキル・資格

【必須条件】 ・IT関連営業経験者（特にSI営業経験者） ＊クレジット業界のお客様への営業経験があれば尚可 【歓迎要件】 ・案件発掘からお客様へのプレゼンテーション、受注・契約まで一連の営業活動経験

会社説明

ご紹介時にご案内いたします