



台湾で働く 【セールス / アートアドバイザー】 富裕層顧客向けアート販売

当社初のアジア進出メンバー募集！

募集職種

採用企業名

株式会社TRICERA

求人ID

1480499

部署名

Collectibles&Investment

業種

小売

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下)

雇用形態

正社員

勤務地

台湾, 台北市

給与

300万円 ~ 600万円

歩合給

固定給+歩合給

更新日

2024年07月11日 10:15

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

基礎会話レベル (英語使用比率: 25%程度)

日本語レベル

無し

その他言語

中国語: 北京語 - ネイティブ

日本語と英語は話せれば尚可

最終学歴

大学卒: 学士号

現在のビザ

日本での就労許可は必要ありません

募集要項

■業務内容

- 新規・既存の富裕層顧客への営業活動
- 新規顧客開拓に向けた施策の企画、実行
顧客ニーズに基づいたアート作品の提案、購入サポートまでのコミュニケーション
(メール、SNSを使用したオンラインや電話、往訪でのオフラインコミュニケーション)
- Notion、Googleスプレッドシート、Salesforce を活用した販売データ・顧客データ管理
- 作品販売後のクロージング(顧客のアフターフォロー、サポート)
- 既存顧客との定期的な面談による継続的な関係構築
※作品実物のコンディションの確認、梱包・発送準備等、オペレーショナルな業務も一部あります。
※入社3ヶ月以内に実績を出していただく為に、オンボーディングとしてアートセールスに関するトレーニングプログラムを用意しています。

■仕事の魅力

- インセンティブ制度により、成果に応じた待遇を受け取る事ができます。

■TRICERAについて

株式会社TRICERAは、「創造力に国境なんてない」というVisionを掲げ、あらゆる可能性を秘めているアーティストが、国内だけではなく世界中で活躍できるように、様々なアートサービスを提供している会社です。主力プロダクトである、グローバルアートマーケットプレイス「TRICERA ART」は、現代アート専門の登録制ECプラットフォームです。現在、登録アーティスト数9000名、国籍126カ国以上の方に利用されており、アジアにおいてシェア率はNo.1の規模で展開しています。また、現代アートの二次流通市場であるResale事業の展開、ギャラリーの9s Galleryも運営しています。

■募集背景

”世界のアート資産は1兆7,000億米ドルの規模を持ち、さらにアートは資産クラスとして魅力的であることが証明されている。しかし様々な障壁により、実際の流通総額は全体の3~4%に止まる。一方で足下では現代アート市場の盛り上がりが見られる。”TRICERAはこの1兆7000億ドルのアート投資・コレクション領域に新たな流動性を生み出し、国境を超えたアート投資・コレクションのハードルを下げ、Missionに掲げる「アーティストの世界進出やキャリア形成」を実現します。

現在約20名規模のメンバーが在籍しており、Business / Product / Corporate / Operation のチームで構成され、今後の事業拡大の為、採用の加速・組織の拡大をしていくフェーズにあります。今年の夏には台湾への進出を予定しており、当社の初アジア進出の根幹を担うポジションとして、Businessチーム-Collectibles & Investment 部門にて、富裕層向けセールスチームの初期メンバーを募集します。台湾現地にて、リード開拓からカスタマーサクセスまでを含む一連のセールス活動に幅広く取り組める方を募集します。

Collectibles & Investment 部門 - ハイエンドで資産性の高い現代アート作品の販売・売却・投資コンサルティングサービスを富裕層向けに提供し、アート作品の二次流通サービスや、当社所属アーティストのプロデュース、自社ギャラリーの運営等が含まれる事業領域となります。

■雇用形態

正社員(試用期間:あり(3ヶ月))
※EOR会社の雇用となります

■給与

月給固定給 NTD 40,000~60,000
+ 売上に応じた成果報酬(3ヶ月ごとの成果に応じて年4回支給)
※月給は経験・能力に応じて相談可
※以下は実例に基づく成果報酬の金額イメージ
Aさん:約195,000円/月 約 40,700 NTD/月
Bさん:約105,000円/月 約 21,900 NTD/月

■勤務地

台北市内(シェアオフィスの予定)

■勤務時間

フレックスタイム制/標準労働時間8時間(コアタイム 10:00~14:00)

■休日・休暇

台湾のカレンダーどおり

スキル・資格

■必須要件

- 当社のビジョンに共感いただけること
- 営業の実務経験または、アート業界における実務経験(最低 3年)
- 現代アート業界について積極的に学ぶ意欲があること
- 富裕層の購買行動に関する情報の収集と分析を行える方
- 金融や投資に興味があり、常に最新情報をキャッチアップして学び続けることができる方
- 標準的なPCスキル(Excel・Word・PowerPoint)とITリテラシー
- 使用するツール:Salesforce / Notion / Kintone / Slack
- 語学力- 中国語 ネイティブレベル

■必須経験と実績

- 対個人営業の実務経験（3年以上、対富裕層は尚良し）
- ※以下いづれか必須
- リード開拓を自身で行っていた（紹介営業は尚良し）
- 個人成績で評価/報酬を受け取っていた
- 個人成績で表彰を受けたことがある
- 投資商材を取り扱っている

■歓迎要件

- プライベートバンク、証券会社（リテール）で富裕層顧客を対象とした接客・営業の経験や実績がある方
- スタートアップ、ベンチャーでの営業経験がある方
- 上場企業経営者やエグゼクティブとの折衝経験豊富な方
- 英語 ビジネスレベル
- 日本語 - ビジネスレベル

■求める人物像

- 外交的で対人コミュニケーションが好きな方
- 決まった考え方や従来のやり方だけで物事を見るのではなく、様々な角度から見ることでより解像度を高め最良の解決方法にたどり着ける方
- 会話等で意識的に相手の話をきき、相手の関心や深掘りを意識できる方
- 困難な状況に陥った場合であっても、立ち向かい諦めずに最後までやりきる力のある方
- 新しい開拓施策のアイデアを出すことができ、且つ新しい開拓施策の動き出しが速く、失敗を恐れない方
- マーケット感覚／トレンド感覚があり、情報収集意欲の高い方
- ベンチャーマインドがあり、受動ではなく能動で行動でき、自己成長意欲の高い方
- 当事者意識の高い方

■選考フローについて

書類選考→ 面接（全てオンライン） → 最終選考 → 内定
内定までは2週間程度見込んでいます。

会社説明