

P DOLE

【未経験OK!】WEBマーケティング・営業/営業コンサル@東京都

マーケティングに掲載する企業の電話営業～商談の実施、ToC会員獲得まで可能!

募集職種

人材紹介会社
PDOLE株式会社

採用企業名
営業戦略に特化したコンサルティング事業会社

求人ID
1480467

業種
その他（コンサルティング・土業）

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
400万円～550万円

更新日
2024年12月18日 03:00

応募必要条件

職務経験
1年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
無し

日本語レベル
ネイティブ

最終学歴
大学卒：学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

■業務内容

複数ある同社メディアに加え、M&Aにより新たに取り扱う他社運営メディアの運用に携わって頂きます。顧客折衝ポジションとしての募集になりますので、マーケティングに掲載する企業の電話営業～商談の実施、ToC会員獲得の集客（集客に関しては網羅的に広告運用を実施、LP制作、会員登録への導線管理）まで行います。

■具体的な仕事内容

【マーケティング】ホワイトペーパー検索サイト
広告掲載営業、サイト集客、プロモーション立案実施。

【その他共通業務】

1. 【ReWorks】フルリモート求人特化型転職支援サイト
(1)新規登録会員数の増加

→自然流入増加と広告メディア施策の実施
(2)無料オンライン講座-アシスタントカレッジの集客
→応募誘導に向けた説明会の企画や集客誘導施策の立案・展開

2.【BIZMAPS】登録企業数170万社以上の企業データベース

(1)新規登録会員数の増加

→競合分析と自社優位性の確立
→ペルソナ設定とカスタマージャーニーマップの形成
→UI/UXおよびサイトインデックスの最適化

3.自社WEBページのPV数の分析・対策立案・実行

→実行施策の立案を行い実行。その結果をアナリティクスを活用して
閲覧数の推移を分析しPDCAを回す。

4.コピーライティング、確認業務

→ご自身で広告のライティングを実施することももちろんですが、
同社の「在宅ワーカー」の方に作成を依頼することもあります。

5.記事の作成、コンテンツ企画

→日々の掲載について、文章の作成、イメージデザインの作成等、
クリエイティブ要素が高い業務も行っています

スキル・資格

【必須】

- ・電話営業のご経験をお持ちである方
- ・電話営業に抵抗がない方
- ・PCを使用した業務経験をお持ちの方
- ・タッチタイピングが可能な方
- ・仕事に必要な「日本語ビジネスレベル」

【歓迎】

- ・WEBの広告に関する基本知識
- ・文章作成能力（資格を保有しているとなお良し）

会社説明