

PDOLE

【未経験可！】 インサイドセールス/営業コンサル/400万～750万円@東京都

新卒や未経験の方でも成長できる、充実した研修プログラムがあるので安心！

募集職種

人材紹介会社
PDOLE株式会社

採用企業名
営業戦略に特化したコンサルティング事業会社

求人ID
1480466

業種
その他（コンサルティング・土業）

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
400万円～750万円

更新日
2024年11月19日 05:00

応募必要条件

職務経験
1年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
無し

日本語レベル
ネイティブ

最終学歴
大学卒：学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

■業務内容

同社は、人口減少、高齢化社会における中小企業の課題を解決するため『テクノロジー』×『在宅ワーカー』による『営業の仕組み』が構築できる同社の開発ツールを使用し営業支援を行っております。

その営業支援を行うクライアント先は新規開拓営業により見つけていくこととなりますが、同社ではその新規開拓をするにあたって必要なアポイント取得を在宅ワーカーが担当しております。

今回の募集ポジションの仕事はその在宅ワーカーの管理、指導、進捗確認、業務フローの改善になります。

電話営業・メール営業・Webマーケティング、様々な手法を用いる上で分析により効果の出る施策を割り出すことでアポイ

ントの取得に繋げていきます。

スキル・資格

【必須】

- ・ PCスキル（タイピングが問題なくできるレベル）
 - ・ BtoB、BtoC問わず何かしらの営業経験をお持ちの方
 - ・ 仕事に必要な「日本語ビジネスレベル」
- ※営業経験はなくても、BtoB商材を扱う企業に勤め、対顧客と折衝をする経験部署に勤めていた方

【歓迎】

- ・ マネジメント経験
- ※未経験の方も是非ご応募ください。
-

会社説明