

PDOLE

【英語を活かせる！】M&Aアドバイザー/海外M&Aチーム立ち上げ@東京都

ビジネスにおいて英語での折衝経験がある方は経験やスキルを存分に活かせます。

募集職種

人材紹介会社
PDOLE株式会社

採用企業名
後継者不在による社会問題を解決するM&A仲介会社

求人ID
1480463

業種
その他（金融）

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
400万円～経験考慮の上、応相談

更新日
2024年07月30日 05:00

応募必要条件

職務経験
1年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブ

最終学歴
大学卒：学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【業務内容】
海外案件専門のM&Aアドバイザーとして、以下のすべての業務に従事していただきます。

- ・ 海外M&A譲渡案件の開拓、提案
- ・ 企業評価、資料の作成
- ・ 買い手企業（国内・海外）への具体的な提案
- ・ 売り手と買い手の面談の調整、同席
- ・ 契約書案作成、条件調整、条件交渉
- ・ クロージング

顧客は海外の企業オーナーなので、メールでのやり取りやアポなどはすべて英語のやり取りになります。
そのため、ビジネスにおいて英語での折衝経験がある方は経験やスキルを存分に活かしていただける環境です。

◆ 研修体制

また同社では1名のアドバイザーが一気通貫でM&Aのプロセスを担当するため、M&Aの流れのすべてを経験することができます。

入社後最初の約1ヶ月は新規開拓に注力していただきます。

その後は新規開拓も引き続き行いながら、受託した案件のディールを進めていきます。

入社初日は、M&Aについての基礎知識や、社内システムの使用方法などの基本的なことについての研修を行います。

顧客とのアポイントも最初は部長やマネージャーのアポに同行したり、逆に同行してもらってフィードバックを受けます。

案件を受託したら、最初の2件を成約するまでは部長やマネージャーと一緒に案件を進めます。

また社内弁護士、会計士、税理士にすぐに相談できる環境があります。

それ以外にも社内での成功事例はすべて社内でも共有されているので、自分の苦手な部分は効率良く学ぶことができます。

スキル・資格**【必須】**

- ・ 営業経験
- ・ ビジネスでの英会話がスムーズにできる方

【歓迎】

- ・ 代表者/オーナー向けの営業経験者
- ・ M&A仲介経験者
- ・ ビジネスにおいて英語で顧客との折衝経験がある方
- ・ 英語と中国語が話せる方

会社説明