



留学エージェント事業 事業部長候補 | マネジメント経験必須

累計25万人の利用者実績、アジアNo1留学エージェントの経営幹部候補採用

募集職種

採用企業名

GIO CLUB株式会社

求人ID

1480090

業種

その他（教育・語学）

会社の種類

中小企業（従業員300名以下）

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 中央区

最寄駅

都営浅草線、 日本橋駅

給与

600万円～800万円

勤務時間

管理監督職 就業時間 09:30～18:00 休憩時間 1時間

休日・休暇

年間休日 121日、週休二日制

更新日

2024年10月09日 11:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

日常会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

新規事業を多数創出し続けるXTechグループに所属するGIO CLUB株式会社は、40年間にわたって累計25万人の利用者実績を誇る留学エージェント「成功する留学」を展開し、提携校17カ国、740校といった幅広いネットワークを保持しながら、日々最新の海外留学情報を発信し、経験豊富な専属カウンセラーが留学相談・手続きを行っています。

詳細は「成功する留学」WEBサイトをご覧ください。 <https://www.studyabroad.co.jp/>

ポジション：営業マネージャー

さらなる事業拡大に向けて、留学事業の統括をしていただく方を募集しています。ウェブマーケティングから営業、受注後のフォローアップまで含めた一連の業務プロセス全体のマネジメントとともに、約20名のメンバーのマネジメントも担当していただきます

。特に個人向けの留学斡旋事業の強化を進めており、ウェブマーケティングによるリードの獲得、留学カウンセリングを通じた営業のプロセス管理、渡航したお客様をフォローする仕組みの構築まで、事業全体を幅広く統括していただきます。

主な業務内容は以下の通り

個人向け

- ・ウェブマーケティング（SEO / アフィリエイト等）戦略の策定と実行（例：SEO対策、SNS広告キャンペーンの企画・実行）
- ・留学カウンセラーの営業プロセスやKPIの管理（例：KPIの管理、受注率の改善に向けた取り組み）
- ・受注後のフォローアップの業務の構築（例：留学保険や航空券の手配、渡航中のサポート）

法人向け

- ・大学・企業向けの留学プランの提案（例：大学向けの春休みや夏休みの留学企画）

管理職としてのマネジメント業務

- ・事業全体の戦略立案と実行
- ・個人・法人両チーム約22人のヒューマンマネジメント
- ・営業プロセス・業務プロセスの構築および改善
- ・KPI管理

組織体制

営業部門（個人・法人でチームを構成）約6名

※女性が多く活躍している組織になります。

選考プロセス

書類選考→面接2回を想定→内定

■当社の実績

- ・実績が豊富：「実績がよかったから」「サポート実績が豊富」「オーストラリアへのサポート実績が豊富だと感じた」「ST Star AwardsアジアNo1.留学エージェントを5回受賞し、日本で唯一殿堂入りを果たした業界初のエージェントで安心感がある。」
- ・口コミ・評価の良さ：「口コミ評価」「口コミが良かったから」「口コミ等の評判がいいこと」「口コミ評価がよかったため」
- ・過去の利用経験：「これまで何度も利用しているため」「前回もお世話になったので」

雇用形態

正社員（無期雇用 試用期間3か月）

管理監督職採用

給与条件

想定年収 600万円～800万円

月給制 50万円～67万円

昇給 年1回

残業手当 本ポジションは管理監督職のため、労働基準法41条により、労働時間、休憩、休日の割増賃金の規定は適用されません。

就業時間

就業時間 09:30～18:00

休憩時間 1時間

勤務地

東京都 本社：東京都中央区日本橋3丁目6-2 日本橋フロント1F ROOM12

JR 東京駅 駅から徒歩5分

東京メトロ 日本橋駅 駅から徒歩2分

休日・休暇

週休2日制

年間有給休暇（初年度 10日 3か月目から取得可能）

社会保険

健康保険 厚生年金 雇用保険 労災保険

スキル・資格

応募必要条件

- ・職務経験：3年以上（無形商材の事業経験）
- ・獲得系のウェブマーケティングの企画実行の経験がある方
- ・知的好奇心が強く、領域を限定せずに挑戦する意欲のある方
- ・英語レベル：日常会話レベル（TOEIC 600点以上が望ましい）
- ・日本語レベル：ネイティブ

- 最終学歴: 大学卒
- 日本での就労許可が必要です

歓迎条件

- SEM、SEO、アフィリエイト、SNSなどの多様なウェブマーケティングの立案～運用経験
- 獲得したリードを受注に繋げる、営業プロセスの構築 / 管理経験
- 留学の経験

会社説明