



横浜みなとみらい 【Assistant Sales Manager】 建設機械ファイナンスアメリカ外資 ビジネス英語力要

建設機械ファイナンス企業 / 本社はアメリカ

#### 募集職種

#### 採用企業名

キャタピラー・ファイナンス株式会社

#### 求人ID

1480037

#### 業種

その他（金融）

#### 会社の種類

中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

#### 雇用形態

正社員

#### 勤務地

神奈川県, 横浜市西区

#### 最寄駅

みなとみらい線、 みなとみらい駅

#### 給与

1200万円 ~ 1600万円

#### 更新日

2024年06月27日 00:00

#### 応募必要条件

#### 職務経験

1年以上

#### キャリアレベル

中途経験者レベル

#### 英語レベル

ビジネス会話レベル

#### 日本語レベル

ビジネス会話レベル

#### 最終学歴

大学卒： 学士号

#### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

#### 募集要項

Caterpillarは90年以上に渡り、建設機械をはじめ、鉱業用機械、ディーゼルおよび天然ガス・エンジン、産業用ガス・タービン、ディーゼル電気機関車などの製造において、世界の業界をリードし続けています。

**Caterpillar Finance**はCaterpillar専属の金融会社として設立され、卓越したファイナンスサービスを提供し続けています。日本法人は、ローン、リース、延長保証、コマーシャルアカウント等の多様な金融サービスソリューションを提供しています。

=====  
Assistant Sales Manager

=====

## 業務概要

複数の地域にわたる担当市場で、販売目標を達成し、顧客ロイヤルティを向上させるために、販売担当者チームを監督、指導、動機付けられる方を募集しております。

### 具体的な業務内容

- ・ 営業マネージャーと連携し、市場シェアと収益性を向上させるための販売戦略を策定・実行
- ・ 販売目標を設定し、チームのパフォーマンスを監視・評価
- ・ 販売担当者の製品知識、販売スキル、および顧客サービスの向上を目的としたトレーニング・コーチング
- ・ マーケティング部門と協力し、販売戦略をマーケティングキャンペーンやプロモーション活動と連携
- ・ 顧客満足を確保するための製品および商業上の問題管理
- ・ 販売機会の特定、顧客満足度の向上、およびビジネス関係の強化を主導

チームメンバーとして、ディーラーと密に連携を取っているテリトリーマネージャーが4名、そのマネジメントが主な業務となります。

業務割合としては、マネジメント：6～7割、社内関連部門との折衝・打ち合わせ：3割、その他ディーラー向けの研修講師なども含まれます。

4人はそれぞれ、関東（首都圏、北関東）、東海、北信越、九州エリアを担当しており、同エリアにて出張が月に1、2回程度発生します。

### 【雇用形態】

正社員

### 【勤務地】

神奈川県横浜市西区みなとみらい3丁目7番1号  
みなとみらい駅 徒歩3分

### 【給与】

想定年収 1,200万円～1,600万円

※経験・スキルに応じます

※年俸制の為、月給×12か月分の給与です。

※会社の業績が良ければ四半期ごとに業績手当があります。

### 【勤務時間】

8:30～17:30 もしくは 9:00～18:00（どちらか選べます）

フレックスタイム制

一部リモートワークあり（週2回可能）

### 【休日/休暇】

完全週休二日（土日）

夏季2日

年末年始6日

リフレッシュ休暇

有給休暇：有

---

## スキル・資格

### 【応募に必要な経験/スキル】

- ・ 営業部門でのマネジメント経験（人数は問いません）
- ・ ビジネスレベルの英語力

### 【歓迎する経験・スキル】

- ・ ファイナンスの基礎知識
- ・ 金融業界の知識
- ・ 建機業界の知識

---

## 会社説明