



海外セールスマネージャー（IoT）

海外顧客との営業実務経験をお持ちの方必見です。

募集職種

人材紹介会社

パーソルキャリア株式会社（バイリンガル・リクルートメント・ソリューションズ）

採用企業名

Job-00267979

求人ID

1479847

業種

その他

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

800万円～1200万円

休日・休暇

National Holidays; 2 days off a week

更新日

2024年07月10日 01:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

流暢

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

■業務内容：

同社プロダクトである豚の体重を推計するAIカメラ、養豚場経営支援システムのセールスマネージャーとして以下、幅広い業務をご担当いただきます。

- スキーム検討・構築
 - ビジネスプラン検討（計画立案）
 - 提携先・販売先選定
 - PoB

- セールス・契約条件交渉
- 管理体制構築
 - 実績管理
 - 製品・在庫管理
 - 輸出・ライセンス・契約管理
 - アフターサポート体制構築

■選考フロー：

書類選考→カジュアル面談（希望者のみ）→適性検査（3種類）→1次面接→2次面接→最終面接→内定

※経験スキルにより回数等が変わる可能性があります

■給与補足：

固定残業手当は月、43時間00分該当分

※168,000円(年収800万円の場合)～250,000円(年収1,200万円の場合)を支給

※超過した時間外労働の残業手当は追加支給(※事業場外の場合は表記変更されます。)

スキル・資格

必須条件：

- 海外顧客との営業実務経験
- 英語語学力

歓迎条件：

- 海外営業での出張経験
- 語学力×コンサル経験（国内だけの経験）

会社説明

同社は、養豚とテクノロジーを結びつけ、農業生産性の総合的な向上と透明性の高い安全な食糧供給を支援する共創型ソリューションファームです。私たちの使命は、データを活用した循環型豚肉経済圏を共創することで、環境資源への配慮（低負荷）と食の多様性への尊重に基づいたエコシステムを構築し、豚肉生産・流通の全プロセスを改善することです。私たちは、技術を活用して、肉食文化と非肉食文化の両方が尊重される社会を実現し、持続可能性の課題に取り組みながら、豊かな選択肢と空間を提供します。