



Inside Solution Sales Specialist 【CX services】

ベトナム、シンガポール、香港、オーストラリア、日本、インドの6カ国で拠点を展開

募集職種

採用企業名

[SAI Digital株式会社](#)

求人ID

1479467

業種

デジタルマーケティング

会社の種類

大手企業 (300名を超える従業員数) - 外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 渋谷区

最寄駅

山手線、 渋谷駅

給与

400万円 ~ 750万円

勤務時間

9:00 ~ 18:00 ◎実働8時間・休憩1時間

休日・休暇

週休2日（例外あり）※土日出勤の場合は代休取得

更新日

2024年07月05日 10:00

応募必要条件

職務経験

6年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

私たち【SAI Digital】は、アジア太平洋地域を中心としたデジタルマーケティング・コマース・テクノロジーソリューションプロバイダーです。

現在、ベトナム、シンガポール、香港、オーストラリア、日本、インドの6カ国で拠点を置いています。

Hiring Position : INSIDE SOLUTION SALES SPECIALIST

- Catching inbound and net new qualified leads
- Owning opportunity, validation, and pipeline progression
- Prepare and deliver digital presentations to client for handoff to close sales cycle
- Coaching and collaborating sessions to foster sales leads, growth, and product. knowledge within the sales team
- Establishes robust pipeline within the client CRM and maintains accurate data
- Generating sales strategies for opportunities
- Creation of content for training purposes
- Work with client business segment handling medium to enterprise opportunities
- Work on deals from start to presenting to prospective customers

選考プロセス

書類選考→面接3回→内定

雇用形態

正社員

勤務地

日本支社本社 東京都渋谷区渋谷2丁目10番15号

最寄り駅：各線渋谷駅 徒歩6分

ハイブリット勤務 (例：週3 出社、週2 テレワーク)

年収

年棒制 (年棒を12分割した金額を月々給与として、指定銀行口座へ振込みます)

年棒4,000,000円～7,490,000円 ※経験・能力を考慮の上、決定します。

支払方法：年棒の1/12を毎月支給

待遇・福利厚生

社会保険完備 (雇用・労災・健康・厚生年金)

スキル・資格

Job requirements

- Local Japanese
- Very good English communication (writing & speaking)
- Minimum 2 – 3 years of enterprise software services or digital agency (selling ecommerce and digital marketing services) experience
- Proven experience in exceeding sales quotas and targets
- Familiarity with e-commerce platforms such as Shopify or Salesforce Commerce Cloud will be big plus

会社説明