



## Inside Solution Sales Specialist 【CX services】

ベトナム、シンガポール、香港、オーストラリア、日本、インドの6カ国で拠点を展開

## 募集職種

## 採用企業名

[SAI Digital株式会社](#)

## 求人ID

1479467

## 業種

デジタルマーケティング

## 会社の種類

大手企業 (300名を超える従業員数) - 外資系企業

## 雇用形態

正社員

## 勤務地

東京都 23区, 渋谷区

## 最寄駅

山手線、 渋谷駅

## 給与

400万円 ~ 750万円

## 勤務時間

9:00 ~ 18:00 ◎実働8時間・休憩1時間

## 休日・休暇

週休2日（例外あり）※土日出勤の場合は代休取得

## 更新日

2024年07月05日 10:00

## 応募必要条件

## 職務経験

6年以上

## キャリアレベル

中途経験者レベル

## 英語レベル

ビジネス会話レベル

## 日本語レベル

ネイティブ

## 最終学歴

大学卒：学士号

## 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

## 募集要項

私たち【SAI Digital】は、アジア太平洋地域を中心としたデジタルマーケティング・コマース・テクノロジーソリューションプロバイダーです。

現在、ベトナム、シンガポール、香港、オーストラリア、日本、インドの6カ国で拠点を置いています。

**Hiring Position : INSIDE SOLUTION SALES SPECIALIST**

- Catching inbound and net new qualified leads
- Owning opportunity, validation, and pipeline progression
- Prepare and deliver digital presentations to client for handoff to close sales cycle
- Coaching and collaborating sessions to foster sales leads, growth, and product. knowledge within the sales team
- Establishes robust pipeline within the client CRM and maintains accurate data
- Generating sales strategies for opportunities
- Creation of content for training purposes
- Work with client business segment handling medium to enterprise opportunities
- Work on deals from start to presenting to prospective customers

## 選考プロセス

書類選考→面接3回→内定

## 雇用形態

正社員

## 勤務地

日本支社本社 東京都渋谷区渋谷2丁目10番15号

最寄り駅：各線渋谷駅 徒歩6分

ハイブリット勤務 (例：週3 出社、週2 テレワーク)

## 年収

年棒制 (年棒を12分割した金額を月々給与として、指定銀行口座へ振込みます)

年棒4,000,000円～7,490,000円 ※経験・能力を考慮の上、決定します。

支払方法：年棒の1/12を毎月支給

## 待遇・福利厚生

社会保険完備 (雇用・労災・健康・厚生年金)

## スキル・資格

**Job requirements**

- Local Japanese
- Very good English communication (writing & speaking)
- Minimum 2 – 3 years of enterprise software services or digital agency (selling ecommerce and digital marketing services) experience
- Proven experience in exceeding sales quotas and targets
- Familiarity with e-commerce platforms such as Shopify or Salesforce Commerce Cloud will be big plus

## 会社説明