



## エリアセールス（福岡）

法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎です。

## 募集職種

## 人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

## 採用企業名

非公開

## 求人ID

1479358

## 業種

医薬品

## 会社の種類

外資系企業

## 雇用形態

正社員

## 勤務地

東京都 23区

## 給与

500万円 ~ 600万円

## 勤務時間

09:15 ~ 17:30

## 休日・休暇

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 初年度10日 ※入社当日より付与。初年度は入社月に応じて付与  
月：10...

## 更新日

2024年07月06日 00:00

## 応募必要条件

## キャリアレベル

中途経験者レベル

## 英語レベル

ビジネス会話レベル

## 日本語レベル

ネイティブ

## 最終学歴

大学卒：学士号

## 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

## 募集要項

【求人No NJB2225627】

## Accountability

担当県において販売目標を達成することに努める

そのために、生物農薬（IPM、マルハナバチ、バイオスティムラント・土壌改良剤）と化学農薬について普及販売活動を通じて営業利益をあげる

また特約店、JA、小売店、ホームセンターや県指導機関と良好な関係を構築し、持続的なビジネスを構築することに努める

#### Responsibilities

- ・ 上長のサポートを受けて、担当県のビジネス環境を理解して、当社の強みを最大化できるエリア戦略を立案し実行する
- ・ 2週間分の予定を事前に上司に報告し、効率的な営業活動を行う
- ・ 社内関係者（物流部、マーケティングなど）と連携をして、ビジネスの最大化を促す
- ・ 農薬取締法、外来生物法など関連法令を遵守した営業活動を行う（法令の詳細はOJTで説明します）。

---

#### スキル・資格

・ 農業高等学校、農業大学校卒業 ・ 農業事業または農業分野（農業資材）に関わった経験がある方 ・ 基本的な作物生産、植物生理、植物防疫（昆虫学、病理学）、農産物市場流通 尚可：農業事業または農業分野に関わる業務経験が3年以上あることが望ましい ・ 顧客と良好な関係性を築くことができるコミュニケーション能力を有すること ・ 論理的な思考、計数管理（売上管理）、プレゼンテーション能力、プロジェクトマネジメント能力を有する事が望ましい ・ 基本的なマイクロソフトオフィス機能を活用できること ・ 普通自動車免許を有すること

---

#### 会社説明

ご紹介時にご案内いたします