



エリアセールス（愛知）

法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎です。

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

非公開

求人ID

1479341

業種

医薬品

会社の種類

外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

500万円 ~ 700万円

勤務時間

09:15 ~ 17:30

休日・休暇

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 初年度10日 ※入社当日より付与。初年度は入社月に応じて付与
月：10...

更新日

2024年06月22日 12:00

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

日常会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2225955】

Accountability

担当県において販売目標を達成することに努める

そのために、生物農薬（IPM、マルハナバチ、バイオスティムラント・土壌改良剤）と化学農薬について普及販売活動を通じて営業利益をあげる

また特約店、JA、小売店、ホームセンターや県指導機関と良好な関係を構築し、持続的なビジネスを構築することに努める

Responsibilities

- ・ 上長のサポートを受けて、担当県のビジネス環境を理解して、当社の強みを最大化できるエリア戦略を立案し実行する
 - ・ 2週間分の予定を事前に上司に報告し、効率的な営業活動を行う
 - ・ 社内関係者（物流部、マーケティングなど）と連携をして、ビジネスの最大化を促す
 - ・ 農薬取締法、外来生物法など関連法令を遵守した営業活動を行う（法令の詳細はOJTで説明します）。
 - ・ 農協・販売小売店と農家さんへ直接伺い製品の拡販を行います。
-

スキル・資格

・ 愛知に住める方 尚可：農業事業または農業分野に関わる業務経験が3年以上あることが望ましい・顧客と良好な関係性を築くことができるコミュニケーション能力を有すること・論理的な思考、計数管理（売上管理）、プレゼンテーション能力、プロジェクトマネジメント能力を有する事が望ましい・基本的なマイクロソフトオフィス機能を活用できること・普通自動車免許を有すること 求める人材像・農業に興味があり、農家のための熱意を持っている方。

会社説明

ご紹介時にご案内いたします