



【大阪での営業活動ができる方限定：フルリモート】 越境プロモーション企画を提案する 大手広告代理店パートナー (AM)

※フレックス制

募集職種

採用企業名

ENGAWA 株式会社

求人ID

1479265

部署名

クロスボーダーマーケティング本部

業種

広告・PR

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下)

外国人の割合

外国人 半数

雇用形態

正社員

勤務地

大阪府

給与

550万円～800万円

勤務時間

標準労働時間：10時～19時 (8時間00分 休憩60分) フレックスタイム制 (コアタイム：有 10:00～14:00)

休日・休暇

土日、祝日、年末年始休暇、有給休暇 (入社半年後、規程により付与)

更新日

2024年11月28日 04:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

日常会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

▼日本の魅力→海外に情報発信！ クロスボーダーマーケティング本部について

私たちは、英語圏（北米、欧州、オセアニア）、中華圏、東アジア、東南アジア向けの広範囲の海外プロモーション案件を手掛けています。日本にいながら、該当地域のトレンドを把握してクライアントへ最適な施策を提案します。AnyMindGrp海外拠点を通じた依頼も多く、国内外の課題を海外を含むリソースで解決していくやりがいのある仕事です。

【クロスボーダーマーケティング本部】

外国語のSNS/YouTubeなどの多言語・越境コミュニケーション媒体や、外国人インフルエンサーなどを通じて、クライアントが展開するブランドやサービスの海外向けマーケティングを支援する部門です。

- ・外国人KOL／インフルエンサー
- ・英字メディア「Tokyo Weekender」
- ・日本在住外国人メンバーシップ
- ・多言語SNSマーケティング支援（雑誌、Webメディア、オフラインもあり）

英語圏向け、中華圏向けに強みがあります。入札や直接の依頼含め多言語案件が多数あり、コロナ時期においても右肩上がりの業績アップを達成しています。

一例として、クライアントの要望をもとにターゲット国のニーズや文化を理解した上で適切なインフルエンサーをキャスティングし、現地の人が魅力的だと感じるコンテンツの企画と制作を行います。顧客のSNS運用代行案件やイベントなど、オンラインオフライン問わず幅広いプロモーションプランを組み上げて提案していきます。

▼【大阪での営業活動ができる方限定：フルリモート】越境プロモーション企画を提案する、大手広告代理店パートナー（AM）を募集します！

外国語のSNSや外国人インフルエンサーなどを活用し、日系ブランドやサービスを海外ユーザーに発信する越境マーケティング営業を募集します。今回募集するのはそのなかで、大手広告代理店（関西支社）向き合いのアカウントマネージャーとして、フルリモートで活躍いただけるポジションです。

具体的には...

大手広告代理店（関西支社）向き合いのアカウントマネージャーとして、越境×デジタルマーケティング領域の企画提案活動を幅広くお任せします。

チームには日本語の堪能な海外出身者や海外経験の豊富な制作メンバーが揃っているため、外国語を必要とするプロジェクトディレクションは制作チームにお任せいただけます。多くの多言語案件を担当いただきますが、英語など語学力は不問です。

※英語力をお持ちの方は、制作チームとのやりとりなど多言語案件のプロジェクトの推進において存分に活かしていただけます。

大手広告代理店とともに大規模プロジェクトに取り組み、制作チームともリモートで連携を取りながら、弊社の強みである越境×デジマパートの企画提案を推進し、プロジェクトをリードしてください。

※提案後も顧客折衝と提案の進捗管理など、東京のチームと連携しながら企画実施に至るまでを取り仕切ります。

◆会社の魅力

ENGAWAでは、日本で50年超の長い歴史をもつ英語メディア「Tokyo Weekender」の発行運営や、外国人インフルエンサーを活用したプロモーション事業、日本の良いモノを世界に広めるAWARD事業「おもてなしセレクション」などの事業を行っております。2021年1月より、世界15カ国23拠点でインフルエンサーマーケティングやD2C支援など多角的な事業を展開するデジタルソリューションカンパニー：AnyMind社（Global従業員数1590名）のグループ子会社に。グループのシナジーで企業・自治体向け海外マーケティング及びジャパンプランドの発信・物販支援を一層強化しています。

【クロスボーダーマーケティング本部】

クロスボーダーマーケティング事業×英字メディア(Tokyo Weekender)事業を推進する部門です。欧米圏・中華圏・東アジア・東南アジアなど広いマーケットへのプロモーション支援事業を展開しております。特定地域に限定した支援ではなく、本来の意味でのGlobalなソリューションを展開している点が私たちの強みです。

【働き方】在宅・フルリモート勤務、フレックスタイム制

スキル・資格

▼求める経験/人物像など

【必須の経験】

◎広告営業経験 5年以上

（大手代理店向き合い、または既存クライアント対応のアカウントマネージャー）

◎既存取引先への深耕営業経験

◎企画書を作成できる日本語力

◎在宅・フルリモート勤務で、関西方面の取引先訪問ができる方（大阪在住・神戸在住など）

※英語力は不問、ネイティブクラスの日本語力必須

【あると望ましい経験】

・総合広告代理店での営業経験

- ・ デジタルマーケティング領域の知見
- ・ インバウンド領域の知見
- ・ 新規代理店開拓の経験
- ・ グローバルな環境で仕事を通じて成長したいという熱意
(部門メンバーの半数が外国籍です。海外生活の長いメンバーも多くなります)

【給与・待遇】

■想定年収：550万円～800万円前後 ※給与はご経験・スキルを考慮して決定されます

月給制

月給 458,334 円～ 666,667円

※月給には45H分の時間外労働手当、40H分の深夜労働手当を含む

(月給 458,334 円の場合の内訳は基本給 324,034 円、時間外労働手当 114,000 円、深夜労働手当 20,300 円)

■試用期間：あり (3か月)

試用期間中の労働条件：月額給与の90%

※試用期間中の月給内訳

《試用期間中のみ》月給 412,501円の場合の内訳は 基本給 291,631円、時間外労働手当 102,600円、深夜労働手当 18,270円

固定残業代の相当時間：45時間/月

深夜労働手当の相当時間：40時間/月

相当時間超過時、別途支給有り

■給与改定：年2回

■通勤手当：会社規定に基づき支給

■社会保険完備

■標準労働時間：10時～19時 (8時間00分 休憩60分)

フレックスタイム制 (コアタイム：有 10:00～14:00)

■残業/有

固定残業代制45時間分※超過分支給

制度として深夜労働手当が含まれておりますが、原則、深夜残業は無いようにマネジメントをしています。

■休日休暇： 土日、祝日、年末年始休暇、有給休暇 (入社半年後、規程により付与)

■勤務地： 在宅・フルリモート勤務 ※大阪での営業活動ができる方限定です。レポート先は東京六本木本社、自律してご自身で動いていただける方を募集します。

□本社所在地： 東京都港区六本木6-10-1 六本木ヒルズ森タワー20F/31F

■受動喫煙対策：屋内喫煙可能場所あり

■選考フロー

書類選考→一次面接 (シニアセールスマネージャー /オンライン) →二次面接 (本部長 /オンライン) →SPI・最終面接 (代表取締役社長 /対面) →内定

※最終面接までに課題提出をお願いすることがございます。

2024年4月1日 労働基準法等改正に従い、変更の範囲を明示します。

i. 従事すべき業務の変更の範囲

※法定による変更範囲の明示 (業務内容)：当社およびAnyMindグループ各社の業務全般

ii. 就業場所の変更の範囲

※法定による変更範囲の明示 (就業場所)：当社東京事業所およびAnyMindグループの各拠点、その他会社の指定する場所

会社説明