



【1000～2000万円】 Services Sales Manager Horizon

クラウドストライク合同会社での募集です。法人営業（その他）のご経験のある方は...

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

クラウドストライク合同会社

求人ID

1478698

業種

ソフトウェア

会社の種類

外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

1000万円～2000万円

勤務時間

09:00～18:00

休日・休暇

【有給休暇】初年度 10日 6か月目から 【休日】土 日 祝日 GW 夏季休暇 年末年始

更新日

2024年06月20日 22:00

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2220405】

■About the Role:

Crowdstrike is looking for a Services Sales Manager in the Horizon Business Unit working with our prospects and customers in Japan. We are looking for a strategic hunter who is intelligent creative and hardworking with a desire to build and grow a premier patch as a major foundation for the organisation.

The Sales Manager must be quota driven and will represent Crowdstrike in the top accounts within the region while working with the Crowdstrike Core Sales Team Horizon Team Sales Engineers and Partners on finding moving and closing

opportunities

■What You'll Do:

This position will support all aspects of the sales process and will play an integral role in the success of the overall sales team

Define and execute sales plans for the assigned territory to meet and exceed quota through prospecting qualifying managing and closing sales opportunities

Develop and manage sales pipeline to move a large number of strategic transactions through the sales process

Identify and close new opportunities for growth working with a mix of accounts

スキル・資格

■What You'll Need: 7+ years of experience selling Professional Services with a particular focus on Incident Response and security related offerings Consistent track record of over achievement; net new logo accomplishments; and full understanding of how to leverage channel partnerships Focus on excellence in Pipeline Generation Opportunity Progression; including planning and preparation Willingness to be coached and the discipline to work a proven sales process from beginning to end Evidence of 'team sales' and the ability to use internal resources partners and team members to be successful An 'in the field' mentality leading you to meet customers prospects face to face wherever possible

会社説明

クラウドストライク・ホールディングスは米国のサイバーセキュリティテクノロジー持株会社。子会社を通じて、SaaSサブスクリプションベースでサービスを提供。ファルコン（Falcon）・プラットフォームを介して次世代エンドポイント保護、脆弱性管理を含むIT運用、脅威インテリジェンスの活用などを取り扱う。本社所在地はカリフォルニア州サンバーベル。