

PDOLE

【超大手取引先多数】テクニカルコンサルタント/戦略・データコンサルティングファーム@東京

戦略コンサルティングファームとして最大手企業様との上位層との折衝経験が可能です！

募集職種

人材紹介会社
PDOLE株式会社

採用企業名
ビジネス×テクノロジーで事業変革と事業創造を支援するデータソリューションカンパニー

求人ID
1478494

業種
インターネット・Webサービス

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
経験考慮の上、応相談

勤務時間
09:00-17:00

更新日
2025年01月31日 08:01

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブ

最終学歴
大学卒：学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

- 【主な業務内容】
- 顧客の課題を徹底的にヒアリングし、本質を見抜く
 - 顧客に対する提案やグランドデザイン(ゴールと進め方の定義)の実施
 - 要件定義から設計、開発・テスト・導入までのチームリーダーやアーキテクトリーダー
 - 顧客側の立場でのプロジェクト推進支援
 - 自社の強みである技術を活かした提案を行い、顧客の信頼を獲得する
 - テクノロジーや既存技術にとらわれない視点を持った上で、課題解決に向けた最適なソリューションを提案する

- 顧客との良好な関係を構築し、長期的なパートナーシップを築く

スキル・資格

【必須(MUST)】

- 技術への情熱と探求心
 - ソフトウェア開発でのプログラム経験3年以上
 - アプリケーション開発だけではなく、システム開発(インフラ構築～)案件への参画経験
 - 大規模システム開発プロジェクトでの開発経験
 - 新しい技術、未知の領域を面白がれる好奇心
 - 常に自分をアップデートする習慣
- あるべき姿を構想できる力
 - 課題の本質を見抜く洞察力
 - 顧客の事業課題を深く理解し、将来的なビジョンを共有できる力
 - 課題解決に向けた具体的なロードマップや最適なソリューションを提案できる創造力
- コミュニケーション能力と信頼構築力
 - 顧客との会話を楽しむことができる力
 - 提案内容を論理的に説明し、顧客を納得させるプレゼンテーション能力
 - 顧客との良好な関係を築き、長期的なパートナーシップを築けるコミュニケーション能力
 - チームメンバーと協力し、プロジェクトを成功に導ける協調性
 - 高い倫理観を持ち、誠実に行動できる責任感と、深い内省力
- テキストコミュニケーション主体でのタスク整理と遂行能力、チームメンバーとの協力
- その他
 - リモートワーク主体企業での就業経験

【歓迎(WANT)】

- ベンチャー企業における開発案件経験
 - 変化の激しい環境で迅速かつ柔軟に対応できる力
 - 裁量権を持って主体的に行動できる力
- その他
 - ソフトウェア開発プロジェクトのプロジェクトマネージャー経験
 - ソフトウェア開発プロジェクトのPMO経験
 - コンサルティング経験
 - ビジネス英語

会社説明