

GARMIN®

Sales 【米国 スマートウォッチの最高峰を提供】 スマートウォッチ、時計、ウェアラブル機器に知見がある方

スポーツ、アウトドア、ビジネスなどバリエーション豊かなスマートウォッチを展開

募集職種

採用企業名

ガーミンジャパン株式会社

求人ID

1478375

業種

電気・電子・半導体

会社の種類

大手企業 (300名を超える従業員数) - 外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

神奈川県, 横浜市中区

最寄駅

横浜市営地下鉄ブルーライン、 桜木町駅

給与

500万円 ~ 800万円

勤務時間

10:00~18:30 (コアタイム10:00~15:00)

休日・休暇

週休2日、祝日、夏季休暇、年末年始休暇、有給休暇

更新日

2024年06月20日 11:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

日常会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可は必要ありません

募集要項

私たち【Garmin Ltd.】は、米国に本社を構える、電子製品の開発販売を行っております。設立当時、GPSの普及に勤しみ航空・海洋・自動車産業向け製品開発に勤しみ、現在はそこで培った技術と知見を生かし、

ウェアアラブル製品へと進化。アウトドア・フィットネス分野はもちろん、航空・海洋といった分野まで拡大しております。

日本では、ブランドストア（路面店）はもちろんメディアやECサイト、家電量販店をはじめとする販売ルートで自社の製品の販売及びマーケティング活動を行っております。
現在国内外問わず、ウェアアラブル機器・スマートウォッチの競争性が高まる中で、より当社プロダクトの知見とご経験がある方を営業担当として募集することになりました。

ポジション：Sales（営業）

主な業務内容

- 高級専門時計店への新規開拓営業及び商品販売企画等の提案型営業
- 担当顧客との売上目標設定 / 月次の販売計画及び進捗管理
- 販売計画に対する課題の策定とプランの実行
- 時計分野を中心としたマーケティングへの理解 / 販促企画提案等 / マーケティングチームとの連携業務

その他付随する業務

- マーケット情報に関するヒヤリング調査
- 各種会社イベント（展示会等）におけるマーケティングチームとの協業とサポート

選考プロセス

書類選考→一次面接→最終役員面接→採用決定

雇用条件

正社員

勤務地

ガーマインジャパン（みなとみらいオフィス）
神奈川県横浜市中区桜木町一丁目1番7号ヒューリックみなとみらい12階
最寄り駅 JR根岸 桜木町駅 徒歩1分

給与

年俸 500万円～800万円
384,615円/月～
昇給 年1回 あり
賞与 年2回 あり

休日休暇

週休2日制、祝日、夏季休暇、年末年始休暇、有給休暇
※不定期ではありますが、週末にイベントを開催する場合があります。

スキル・資格

応募必要条件

- 営業の経験3年以上
- プレゼンテーションスキル
- PCスキル（Excel / Word / PowerPoint）業務使用レベル

歓迎要件

- 時計業界での営業経験
- 時計やスマートウォッチに詳しく興味がある方
- プレゼンテーションスキル
- 電子機器やGPSデバイスに詳しい方（製品の説明ができる程度）
- スポーツや健康に興味 関心がある方（アウトドアスポーツが好きな方）
- 取引先の目標も理解し、Win-Winの関係を築ける方
- 協調性 / コミュニケーション能力 / 適応力の高い方
- ガーマイン製品が好きな方

会社説明