

PDOLE

【成長GXスタートアップ】海外営業リーダー候補/気候変動×テクノロジー@東京都

アジア進出の0→1フェーズを体験できます。

募集職種

人材紹介会社
PDOLE株式会社

採用企業名
気候変動 × テクノロジー事業に取り組む次世代サステナブル経営支援企業

求人ID
1478309

業種
インターネット・Webサービス

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
経験考慮の上、応相談～1800万円

更新日
2025年01月31日 09:01

応募必要条件

職務経験
6年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
日常会話レベル

日本語レベル
ネイティブ

最終学歴
大学卒：学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【業務内容】

アジア進出の0→1フェーズを担っていただきたく考えております。

- 【具体的には】
- ・シンガポールを中心としたAPACエリアでの営業活動(IS,FS)
 - ・B to B営業の仕組みづくり
 - ・KPI分析
 - ・改善施策の洗い出しとアクション
 - ・営業資料の作成・型化
 - ・メンバーの育成

【体制】
現在シンガポール法人に3名社員がおり、増員予定です。

今回のポジションはシンガポール駐在または日本ベース(出張)でAPAC営業を行っていただきます。

【選考プロセス】

書類選考>2~3回程度の面接>内定

※面接内容や結果によって変更の可能性有

スキル・資格

【応募資格】

- ・ 大学・大学院卒以上
- ・ B to B SaaS営業経験 5年以上
- ・ Inside Sales・Field Salesの業務経験(Playing MGR)
- ・ TOEIC800点レベルの英語力(日常会話レベル以上)
- ・ 日本語(ビジネスレベル以上)

【求める語学力】

- ・ 中国語
- ・ 海外駐在/海外事業に携わった経験

会社説明