

# P DOLE

【業界大手】企画職/人材紹介サービス/年収550～1000万@東京都

別事業への参画、社内ベンチャー制度を利用して起業など自由なキャリアの構築可能！

## 募集職種

人材紹介会社  
PDOLE株式会社

採用企業名  
プライム上場・大手総合人材サービスグループ企業

求人ID  
1478304

業種  
人材紹介

雇用形態  
正社員

勤務地  
東京都 23区

給与  
550万円～1000万円

勤務時間  
0900-1800

休日・休暇  
※年間休日121日 ◆週休2日制（土・日・祝休み）※出社した場合、振替休暇を取得していただきます。 ◆有給休暇 ◆夏季休暇

更新日  
2024年08月02日 09:01

## 応募必要条件

職務経験  
1年以上

キャリアレベル  
中途経験者レベル

英語レベル  
無し

日本語レベル  
ネイティブ

最終学歴  
高等学校卒

現在のビザ  
日本での就労許可が必要です

## 募集要項

### ◆業務内容

【事業企画】  
人材紹介事業(dodaエージェント)や、副業フリーランスのマッチングプラットフォーム(ハイプロ)、ダイレクトソーシングサービスを展開する事業(doda X、doda Recruiters)などの各事業における、

事業戦略・企画立案をお任せします。当社の事業企画では、既存の成長事業だけでなく、今後市場規模の拡大が見込まれる領域の拡大を推進するPJTをリードし、既存サービスにおける課題発掘と改善策の実行を事業と共に推進すること、新規サービスの企画・開発を実行することを並行して行っています。一つの事業領域を丸ごとお任せする裁量権の大きさが特徴的です。細切れの業務にならないため、長期的な視点で事業を捉え、その成長を実感しながら仕事することができます。自らの意思決定も盛り込みながら、手触り感を持った事業推進ができます。また、戦略・戦術立案スキルおよびその実行推進能力／多様な関与者と協働しながら、課題解決を進める力／PLの作成等、管理会計に関する知識などのスキルが身に付きます。

【営業企画】

dodaエージェント事業やプラス事業（非対面でのスカウトサービス）、タレントシェアリング事業、法人企画（弊社が保有する全サービスを対象に様々な法人向け施策を推進している、事業部横串の推進部隊）等における、営業企画をお任せいたします。全社での顧客データ（法人・個人）は非常に膨大であり、この貴重なデータを分析・活用し、顧客体験価値向上の施策推進を進めていただきます。また各事業部の営業課題に応じたツールの導入～定着・運用や、生産性向上を目的とした業務改革（BPR）などの取り組みがあります。数万を超える法人企業様との取引がある弊社だからこそ、営業活動で得られた多くの顧客情報や、弊社プロダクトによる接点データを活用した、顧客体験向上施策の推進ができます。また事業責任者をはじめ各キーマンとセッションし、その打ち手を定着させ成果を上げていく一連の取り組みを一気通貫で経験が出来ます。現場にも近いため成果が見えやすいです。

#### ◆ 選考プロセス

書類選考⇒面接（複数回）⇒適性検査⇒内定  
※状況により選考状況は変化します。

---

## スキル・資格

#### ◆ 応募資格

【下記内容に当てはまる方】

- ◆ コンサルティングファームでの業務経験
- ◆ 事業会社の営業企画・事業企画・経営企画などでの企画経験
- ◆ 新規事業開発やサービスづくりで、リーダー・責任者としてシステム開発や収益化までしている経験
- ◆ 法人営業経験があり、少しでも何かしらの企画業務に携わった経験のある

優遇されるスキル・経験

- ◆ 業務プロセスの課題発掘・分析～改善の経験（BPRの経験）
- ◆ SFDC（セールスフォース）の導入・運用・改善提案などの経験
- ◆ CRMにおける企画・設計・運用の経験

【求める人物像】

- ◆ 顧客志向とプロダクト志向を持ち合わせている方
- ◆ 変革をやり抜く力のある方
- ◆ 環境の変化に柔軟に対応し最短でPDCAを回せる方

---

## 会社説明