



外国人求人、英語・中国語・韓国語・ベトナム語・タイ語・インドネシア語を使う求人なら - グローバルリーフ-

韓国語/韓国向け海外営業(韓国ゲーム・マーチャンダイジング) 【世界最大級の Vtuber事務所】

主に韓国市場をご担当いただくため、韓国語能力が活かせるポジションです。

募集職種

人材紹介会社

株式会社グローバルリーフ

求人ID

1477861

業種

ゲーム

会社の種類

大手企業 (300名を超える従業員数)

外国人の割合

外国人 少数

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 千代田区

給与

500万円~800万円

時給

想定年収:500万円~800万円 ※45時間分の固定残業代を含みます。超過分別途支給。

勤務時間

フレックスタイム制(コアタイム:無) ※所定労働時間:8時間

休日・休暇

完全週休2日制(土・日・祝日)、夏季休暇、年末年始休暇、年次有給休暇 ※年間休日:125日

更新日

2024年07月09日 06:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

日常会話レベル (英語使用比率: 全く使わない)

日本語レベル

ビジネス会話レベル

その他言語

韓国語 - ビジネス会話レベル

最終学歴

専門学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【業務概要】

東アジア各地でポップアップカフェ開催をリードし拡張するために、海外営業担当を募集しています。日本、韓国、中国などの東アジア市場でユニークなカフェコンセプトを企画し、販売およびマーケティング活動の戦略を立案・実施していただきます。

【具体的な業務内容】

- ■東アジア市場(主に韓国)のポップアップカフェの立ち上げとプロモーションのためのビジネス戦略の開発と実行
- ■現地パートナーやベンダーと協力・調整
- ■各ポップアップカフェの企画から運営までのディレクション、
- ■マーケティングチームと連携した、日本語、英語、及び韓国語または中国語(開催地域応じて)でのプロモーション資料 の作成
- ■各地域の市場動向と消費者の嗜好を分析し、それに応じた提供品の提案
- ■契約の交渉及び現地の関係者との関係構築
- ■市場動向や実績レポートの作成・提供

スキル・資格

【必須スキル/経験】

- ■韓国語:ネイティブレベル
- ※外国籍の方は、日本語ビジネスレベル
- ■営業またはビジネス開発の経験
- ■東アジア市場の文化的ダイナミクスと消費者行動の深い理解
- ■優れたコミュニケーション能力、交渉力、
- ■東アジア内での頻繁な出張が可能であること

【歓迎スキル/経験】

- ■ポップアップストアや一時的な小売スペースの管理経験
- ■イベント管理のバックグラウンド
- ■創造的思考と問題解決スキル
- ■国際チームでの勤務経験
- ■英語:ビジネスレベル

会社説明