



マーケティング部

募集職種

採用企業名

タジマ工業株式会社

求人ID

1477102

部署名

マーケティング部 セールス ソリューション課

業種

機械

雇用形態

正社員

勤務地

愛知県

給与

550万円 ~ 700万円

更新日

2024年08月15日 01:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

募集背景

マーケティング部セールスソリューション課マネージャークラスの欠員補充

業務内容

- セールスソリューション課のマネジメント及び下記業務の推進
- ソフト子会社(Tsoft社)とのシナジー創出と販売戦略の立案
- アジアを中心とした販売拡大に向けた施策立案と実行
- ソフトウェア営業/SEの人材育成

募集職種

総合職

募集人員数

1名

配置・配属先

マーケティング部 セールス ソリューション課

スキル・資格**【要件基準】**

1. B2Bソフトウェア販売・導入サポートの実務経験
2. 人材マネジメント実務経験
3. ビジネス英会話レベルでのコミュニケーション力(TOEIC800点以上)
4. IT基礎知識
5. 戦略構築力、ロジカルシンキング、情報収集力、分析力、課題形成力、コミュニケーション力

【歓迎】

- IT関連資格

【人柄】

- 物事を前向きに捉え、上長からの指示を正しく理解し、リソースを最適に活用して結果とスピードを重視して業務を遂行できる方

【年収】

(想定)年収5,721,000円~7,046,000円

(想定)月額給与391,500円~469,000円

(想定)月額手当20,000円

会社説明