



【日 | ネイティブ・英 | 中級 法人営業（フォークリフト）の求人@神奈川県横浜市

募集職種

人材紹介会社

WeXpats Agent / レバレッジズ株式会社

採用企業名

株式会社斗山ボブキャットジャパン

求人ID

1477031

業種

機械

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 渋谷区

給与

500万円 ~ 900万円

更新日

2024年07月16日 02:00

応募必要条件

キャリアレベル

新卒・未経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ビジネス会話レベル

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【建機のグローバルメーカー／事業拡大のための採用◎／日本初販売のフォークリフト／転勤無】

■業務概要：同社にて新規発売のフォークリフトの営業をご担当頂きます。HPや展示会なども基に新規での営業活動を行って頂きます。

企業リサーチ～契約～納入まで一連をご担当頂きます。

■業務詳細：

- ・営業スタイル：基本対面での商談となります。
- ・取引先：物流センター、倉庫、フォークリフト販売、レンタル会社など主に購買やオペレーター担当の方とやり取りを行います。
- ・営業地域：関東メインとし、関西も一部担当頂きます。
- ・単価：300万程度／1台
- ・評価制度：販売台数を目標値として設定するため、1社で目標達成することもございます。

■製品について：

- ・今回日本にて初販売するフォークリフトはEV車であり、グローバルでの大量生産により安価で高性能なのが特徴となります。アメリカでも10%程度のシェア、韓国では60%のシェアと高いシェア率を誇っています。

■働き方：

- ・出張について：展示会や機械のデモを現地で行う際に、主に関西エリアに日帰りで出張致します。頻度は月1回程度となります。
- ・休日出勤：基本的に休日出勤することはありませんが、出張や展示会の時が金土などにある際には出勤の可能性もあります。休日出勤した際には、代休取得を行って頂きます。

■組織構成：営業担当は6名（50代1名、40代4名、20代1名）となります。

スキル・資格**■想定ペルソナ①**

- ・役職：営業チーム長
- ・年齢：40代～MAX55歳まで
- ・言語：日本語ネイティブレベル、ビジネスレベルの英語
- ・必須条件：
 - ↳部下の教育・マネジメント経験
 - ↳業界での営業経験 目安4年以上（農業機械、フォークリフト、物流センター、自動車業界）

■想定ペルソナ②

- ・役職：営業メンバー
 - ・年齢：30代（20代はNG）
 - ・言語：日本語ネイティブレベル、日常会話レベルの英語力
 - ・必須条件：
 - ↳業界での営業経験 目安4年以上（農業機械、フォークリフト、物流センター、自動車業界）
-

会社説明