



【日/ネイティブレベル】海外営業/家庭用ガス警報器メーカーのグローバル展開/国内トップシェア@大阪府大阪市

#### 募集職種

人材紹介会社

[WeXpats Agent / レバレッジズ株式会社](#)

採用企業名

株式会社昭栄商会

求人ID

1476865

業種

その他

雇用形態

正社員

勤務地

大阪府

給与

450万円 ~ 550万円

更新日

2024年06月12日 04:00

#### 応募必要条件

職務経験

1年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ネイティブ

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

#### 募集要項

当社は世界初の家庭用警報器を発売したメーカーであり、市場ニーズに応じた商品開発を行っております。また、売上高・営業利益・経常利益は右肩上がり、家庭用警報器業界トップシェア、東証スタンダード上場企業・自己資本比率70%を超える優良企業です。ガスセンサの開発部門は世界最大規模の研究機関として、革新的な製品を生み出しています。

##### ■やりがい

暮らしの「安心/安全/快適」に貢献できるやりがい

##### ■組織構成

中途入社が9割以上で、入社後に商品知識を身につけられる環境です。商品の知識等は一切無い状態から入社されている方がほとんどであり、専門性を身につける事ができます。

北米もしくはインドを担当エリアとして、自社製品である各種ガスセンサ関連商品の海外営業や販売代理店を通じた商品販

売をおこなっていただきます。

■業務詳細

- ・販売代理店との販売計画の立案、計画に沿って進捗管理
- ・新商品の販売代理店への商品広報
- ・ガスセンサ機器のメンテナンス講習等を販売代理店に対して行う。

■取り扱い商材

自社製「工業用ガスセンサ機器」や「家庭用ガスセンサ機器」

■担当企業

担当国は1～3カ国、販売代理店は1国あたり3～4社程度  
エンドユーザーとのやり取りもあります。

■出張頻度

海外出張は1～1.5ヶ月に1回程度、1回あたり1週間～2週間の出張期間です。

---

## スキル・資格

【必須要件】

- ・営業経験(有形、無形、営業手法等は問いません)
- ・英語もしくはスペイン語が使える方

<最終学歴>大学院、大学卒以上

【歓迎要件】

<教育制度・資格補助補足>

- 中途採用研修は経験や知識によって臨機に行っています。
- 入社時に簡単な研修を実施後、基本的にはOJTとなります。

---

## 会社説明