



【英語】海外営業/マネージャー候補/年収450~600万円/大手ブランドホテル@お台場

・業界未経験者歓迎!日本語と英語スキルを存分に活かせる環境です!

募集職種

人材紹介会社

株式会社グローバルパワー

採用企業名

大手ブランドホテル!

求人ID

1476561

部署名

Proactive And Sales Plannning部

業種

ホテル

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 港区

最寄駅

ゆりかもめ線、 台場駅

給与

450万円~600万円

勤務時間

9:00~17:30 (休憩:60分、実働時間:7.5時間) 平均残業時間:15時間/月

休日・休暇

週休2日制(土・日)、有給休暇、病気休暇、結婚休暇、配偶者分娩休暇、妊娠時通院休暇 子の看護休暇 忌引き休暇 年 間休日:120日

更新日

2025年04月12日 00:00

応募必要条件

職務経験

1年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

流暢

日本語レベル

ビジネス会話レベル

最終学歴

大学卒: 学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

- ・業界未経験者歓迎!入社時受入研修あり
- ・充実した福利厚生!
- ・日本語と英語スキルを存分に活かせる環境です

■業務内容

ポジション:マネージャー

セールス部門においてチームマネジメント及び国内外の法人を中心に、宴会および宿泊商品の営業を担当いただきます。

獲得した案件は、コーディネートを担当するC&Eセールスチーム(宴会予約)と連携を取りながら進めていただきます。

【営業事例】

- ・企業向けにイベントの会場の貸出
- ・企業研修や社員旅行などの宿泊商品と合わせた商品提案
- ・展示会(メーカー、医療系、学会)などの会場提供の提案
- ・航空会社向けの乗務員の宿泊サービスの提案

■給与詳細

年収450万円~600万円(月給制)

- ・月給:34.6万円~50万円 ・賞与:有(2月・8月支給)
- ・昇給:有
- ・交通費:全額支給 ・残業代全額支給

セールスインセンティブ:年4回あり

■日本語の使用割合:60%

■福利厚生・待遇:

社会保険完備、社員食堂利用可、退職金制度有り(確定拠出型年金制度)、社内各種教育制度有り、ヒルトングループ割引有り、HMJグループ社員割引有り、入社時受入研修、ヒルトンオンライントレーニングプログラム

■オフィスの喫煙状況:オフィス内禁煙

■選考の流れ:

- · 面接回数:1~2回
- ·書類選考 → 1次(人事、営業責任者) → 内定
- ・対面希望 ※遠方の方などは平日にオンライン面接の相談可 ※ただし、後日に対面面談の可能性有

スキル・資格

■必須スキル・資格

- ・マネージャーとして営業チームを牽引した経験がある方。
- ・法人向け営業経験が1年以上ある方※無形商材営業経験の方優遇
- ・日本企業での社会人経験が1年以上ある方
- ・営業交渉が出来るレベルの英語スキルをお持ちの方

■尚可スキル・資格

・ホテルの営業経験

会計説明