



Tex Technology Inc.

ヨーロッパ圏・南米圏への海外営業<スペイン語ネイティブ>海外出張あり

半導体関連の専門商社。海外営業・法人営業経験者募集！**募集職種****採用企業名**

テックス・テクノロジー株式会社

求人ID

1476543

業種

専門商社

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下)

外国人の割合

外国人 多数

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 千代田区

最寄駅

総武線各駅停車 (三鷹-市川-千葉)、 秋葉原駅

給与

400万円 ~ 750万円

休日・休暇

完全週休2日制 (土・日)、祝日、夏季休暇、年末年始休暇 等

更新日

2025年02月28日 10:01

応募必要条件**キャリアレベル**

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ビジネス会話レベル

その他言語

スペイン語 - ネイティブ

スペイン語での商談経験がある方を優遇。

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

◀募集要項・本ポジションの魅力▶

- 海外営業経験者歓迎！（貿易実務経験尚可）
- 世界としても注目度の高い半導体事業に携わり、世界情勢にも敏感になれる。
- インド・南米など急速な発展が見込まれるマーケットを担当。
- 海外営業は販路の国ごとにチームが構成。担当者の言語やカルチャーを活かせるポジションでアサイン。
- 南米エリアの企業を専任で担当していただける海外営業経験者を1名採用予定！
- 社内のメンバーの多くがトリリンガル人材！グローバル化の職場環境です。

ポジション：海外営業（インド・南米エリア担当）

銅箔製造、電気自動車に搭載されるリチウムイオン電池や携帯電話、デジタル機器等に使用される電子部品製造に必要な不可欠な製品・設備導入における既存営業・新規営業。

自動車産業やIT関連などの事業が拡大する国への営業活動を行っていただきます。

主な業務内容

- 海外現地企業への営業及び導入サポート
- 納期管理
- 海外マーケット調査
- 販売促進活動
- 銅箔生産に関わるコンサルティング

<インド・南米エリア担当チームのミッションと特徴>

- ・他部署よりも担当する国が幅広く、世界的にも急速な発展が予想される国での営業を担当。
- ・南米を中心に自動車の製造拠点が拡大。様々な業界でも注目度の高いマーケットへの営業活動。
- ・販路拡大が最大のミッション！新規商談を多数おこなっていく予定です。

<所属部署>

海外営業部

【勤務地】 東京都千代田区神田和泉町1-1-16 KONKOビル6階

- 最寄り駅 JR総武線「秋葉原駅」から徒歩3分
- 転勤・出向：無し

【雇用形態】 正社員 試用期間：3ヶ月

- 月給制
- 想定年収：400万円以上（月収：27万円以上） ※月10時間のみなし時間外手当を含む
- 賞与：年3回（7月、12月、3月）
- 昇給：年1回
- ※給与に関しては、経験・能力・前職給与等を考慮して決定いたします。
- 年収例
- ①600万円／20代：営業職：経験1年（月給27万円×12ヶ月＋賞与＋手当）
- ②1,000万円／30代：営業職：経験7年（月給46万円×12ヶ月＋賞与＋手当）

【就業時間】 9：00～18：00

- フレックスタイム制
- コアタイム10：00～16：00
- 休憩時間60分
- 残業：月0時間～10時間程度

【休日休暇】 年間休日123日

- 有給休暇 初年度10日（7か月目～）
- 土、日、祝日
- 夏季休暇
- 年末年始休暇

【諸手当・福利厚生】

- 残業代（固定残業時間10時間超過分）
- 出張手当（国内/海外）
- 各種社会保険：健康保険、厚生年金、雇用保険、労災保険
- その他 ベネフィットステーション、資格取得支援、オフィスでやさい、オフィスおかん、ウォーターサーバー完備

スキル・資格

応募必要条件

- 日本語 流暢（N2レベル以上が望ましい）
- 英語 ビジネスレベル以上
- スペイン語 ビジネスレベル以上
- 業務経験不問

歓迎条件

- 国内/海外出張が多いため体力に自信がある方
- トリリンガル歓迎！
- 貿易や海外営業経験者尚可

会社説明