



【セールスマネージャー】 AI X SaaSのセールスチームの推進をお願いします

自社AI SaaSのエンタープライズセールス プレイング / マネジメント

募集職種

採用企業名

Allganize Japan株式会社

求人ID

1475626

業種

ソフトウェア

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 渋谷区

最寄駅

山手線、 恵比寿駅

給与

800万円 ~ 1200万円

勤務時間

コアタイムありフレックス コアタイム / 10:00~16:00 所定労働時間 / 8時間 / 日

休日・休暇

完全週休2日制(土・日・祝)

更新日

2024年11月17日 00:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

無し

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒 : 学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

2017年米国にて創業したスタートアップ企業で、日本法人は2019年に設立いたしました。

近年特に日本国内での顕著な成長と共に、自社AIプロダクトのPMFも達成したこと、IPO準備フェーズに入ったことを受けて、本社機能を日本に持ってまいりました。

今後チームや組織と一緒にデザインシビルディングしながら、さらにドライブをかけてくれるメンバーの採用を強化するため募集しております。

■業務内容

自社テクニカルソリューションをチャットボットインターフェイスと組み合わせて、販売及び導入コンサルティングの推進をリード頂きます

■業務詳細:

- ・新規顧客の開拓/クライアントとの商談/相談対応・要件ヒアリング/サービス・製品の説明/PoC検証/導入までのサポートを行います
- ・営業側が責任をもって要件を整理し、国内CSや海外エンジニアと連携します
- ・既存顧客の定期的フォロー(顧客管理、契約更新の管理)

■Allganizeの提供するAIソリューション:

- ◇Alli - 自然言語処理が特徴的な高性能AIチャットボット:最小限の作業でFAQなどの自動応答を可能にし、日米韓を中心に世界中で導入拡大中です。
- ◇コグニティブサーチ
- ◇固有表現抽出(NER)
- ◇レビュー解析
- ◇テキスト分類
- ◇感情解析

■サービス概要

ブランドのチャットボットをメインサービスに、その他機械読解、レビュー解析、感情解析など今後様々なサービス展開を予定しています。また国内の名だたる消費財メーカー、金融系事業者、通信キャリアなど多くの顧客に既に導入、もしくは導入予定となっています。

■トピックス

同社のAI技術は今後業界を席捲する可能性を持っています。まだ創業間もないため、顧客の選定からサービスの提案、導入まで一連の業務を主体的に実行することで、自身のスキル・キャリア開発ができる求人です。

下記に当社のメディア掲載された記事を紹介させていただきますので、よろしければご覧ください。

▼HP

<https://allganize.ai/>

▼社員インタビュー-Vol.1:コールセンター課長、ドローン営業、画像AIコンサルと様々な経験を積んできた杉本がAllganize Japanで働く理由とは?

https://blog-ja.allganize.ai/employee-interview_vol1/

▼SMBCグループ・日本総研、JSOL・Allganize Japanと共同開発したAIシステムを21年上期に導入

https://www.nikkei.com/article/DGXLRS605230_X10C21A2000000/

▼【代表インタビュー】AIが質問者の意図を予測する“自然言語理解”。Allganizeがつくる業務自動化の未来

<https://ampmedia.jp/2021/05/17/microsoft-for-startups-22/>

▼【資金調達】Allganize、第三者割当増資によるシリーズA2ラウンドにて10億円の資金調達を実施

<https://prtimes.jp/main/html/rd/p/0000000006.000034106.html>

スキル・資格

【必須(MUST)】

- ・3年以上の法人向け営業経験
- ・業務システムの導入に携わった経験のある方
- ・SDKやAPI等のWeb一般知識を習得している方

※過去の結果の有無・選考時で確認をさせて頂く考え方により、マネージャー/スペシャリストを決定します

【歓迎(WANT)】

- ・業務システム・Web関連製品/パッケージ・デジタル広告等の知見
- ・目標数値を設定して、達成を上回った経験がある方
- ・顧客の課題解決に携わった経験がある方
- ・イベント企画運営に関する経験
- ・マーケティング領域に関する基礎知識
- ・結果や数値志向が強く、目的達成のためのあらゆる試行錯誤を続けられること

雇用形態：正社員

年収：750万円～999万円（年俸制）

年俸の目安:750万円

年俸の目安:900万円

基本給(月給):571,429円

固定(みなし)残業手当:178,572円 月40時間を就業したものととして支払う。

※固定(みなし)残業代を超える労働を行なった場合は別途支給。

勤務地：〒150-0012 東京都渋谷区広尾1丁目3番1号 HAGIWARA BLDG.1 3F

勤務時間：コアタイムありフレックス

コアタイム / 10:00~16:00

所定労働時間 / 8時間 / 日

休日休暇

- 完全週休2日制(土・日・祝)
- 年末年始休暇
- 有給休暇
- 特別休暇

手当/福利厚生

- 社会保険完備(健康・雇用・労災・厚生年金)
- 時間外手当(みなし残業として月40時間を支給いたします)

選考プロセス

面接3回

1. 人事面談 (気軽にお互いの事を知りましょう)

2. 代表面接

※合格者には課題を付与いたします。

3. セールスピーチ + 代表面接

会社説明