

JUST LEGAL

未経験OK！全力で育てます！目指すは2年後の「法務専門の転職コンサルタント」デビュー。2年後1500万、5年後3500万

社内公用語：英語。リモート制度あり。圧倒的人脈とノウハウを持つ先輩から直接学べる

募集職種

採用企業名

Just Legal 株式会社

求人ID

1475571

業種

人材紹介

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下)

外国人の割合

外国人 少数

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 港区

最寄駅

千代田線駅

給与

400万円 ~ 600万円

勤務時間

9:00~18:00 (実働8h/休憩1h)

更新日

2024年07月04日 01:00

応募必要条件

職務経験

1年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

～英語を使用しながら、コンサルタントとして必要なスキルを取得できます！プロアクティブにアクションを取れる方をお待ちしています～

私たち【Just Legal】は、弁護士など法務コンプライアンス界の転職サポートで圧倒的知名度を誇る専門人材紹介会社です。2014年に、外資系人材紹介会社で実績を積んだカナダ人・ニュージーランド人・日本人の3人で設立。20年以上の業界経験から、金融機関・法律事務所・製薬業界、IT業界などに太いパイプを持っています。

この度、お客様からの求人依頼の増加に伴い、転職コンサルタントの見習いから始めるアソシエイト職を4名募集することになりました。人材業界未経験からスタートしても2年後にコンサルタント(年収1500万円～)を目指せます。・・・というよりも目指していただくために私たちがトレーニングします。5年後には3500万円も目指せるチャンスです。ぜひご応募ください。

<弊社&当ポジションのPOINT>

- ◆外国人と日本人が共同経営。英語飛び交う環境。
- ◆求職者・企業に「あの人がいいね」と言われるような人材にトレーニングします。
- ◆求職者と、5年越、10年越の関係性を築くことが可能です。
- ◆6年目には3500万円も可。「成功したい!」という意欲を応援します。
- ◆リモート制度有

<同業他社とココが違う>

- ◆弊社は法務コンプライアンスマーケットにてプレゼンスが1番大きな人材紹介会社です。20年以上の経験がある社員たちもいるので、人事だけでなく法務部長・マネジメントパートナーと直接つながっていて情報交換をしているので、同業他社と比べて、培っている信頼実績が違います。今回募集のアソシエイトは、そうした先輩と同席しながら直接学ぶことができます。ノウハウや人脈の土台が造られているので自信を持って働けます。
- ◆業界特化の人材紹介会社によくある「この人の領域は他の人は触ったらダメ」ということも弊社ではありません。その人が居る限りその領域をできないということはありません。弊社の場合は、今いるコンサルタントでは追いつけないほどたくさんのご依頼をいただいております。求人が豊富なので、早くコンサルタントを育てて渡していきたいという状況です。

<職務内容>※未経験OK!※座学研修あり・OJTあり

2~5年後には、弁護士やコンプライアンス・オフィサーなどハイレイヤーな方の転職を一貫してサポートするコンサルタントを目指していただきます。そのために、まずは、候補者の方々に電話やメールでコンタクトを取っていただくところからスタートします。"コンサルタントのためのアポ取り"ではなく、今連絡を取る方々が数年後にご自身の担当する候補者となっていきますので、ご自身のためにコンタクトを取っていきます。ただ、最初から「今すぐ転職したい!」「マーケット情報がほしい!」といった方々に対して情報共有したり話したりすることはできないので、そのような場合にはまずはコンサルタントにつなぎ、同席して学び覚えていく、というスタンスです。

具体的には・・・

- ・クライアントからのご要望をもとに、候補者のコンタクト先をリストアップ。
- ・候補者に電話やメールでコンタクト。候補者の状況に合った対応をする。

主な例)

- [1] 「今すぐ転職したい!」
⇒ コンサルタントとアポイントを設定。対面/オンラインで同席。
- [2] 「今すぐ転職はしないが、マーケットの情報は欲しい」
⇒ コンサルタントとアポイントを設定。対面/オンラインで同席。
- [3] 「今のところ転職するつもりはない」
⇒ 引き続き定期的にコンタクトを取って関係性を築いていきます。

その他、

- ・プロジェクトのサポート
 - ・マーケットのリサーチ(金融業界がメイン)
- などもお願いします。

<求められる能力>

- ・プロアクティブに取り組む姿勢
- ・向上心や成功したいという意欲
- ・やり抜く力
- ・(特に最初は)量をこなすことへの耐性

<やりがい>

コンサルタント和田より

「私自身、1-2年目に電話した人が5-6年してから転職をする際に手伝ったりすることもあり、非常に嬉しくやりがいを感じました。そういう方が一人ではなく、大勢いらっしゃいます。」

<厳しさ>

コンサルタント和田より

「最初はひたすら電話をかけなければならないためやり抜く精神力が必要です。また、同席でコンサルタントをよく観察し、マネをして同じようにやってみたり、言ってみたり・・・をとにかく繰り返すなどの努力も必要です。しかし、やりがいとしても述べたように、電話をかけた中から一生お付き合いをしていくであろう方々との出逢いがあり、マネを繰り返すことで、だんだんと自分の言葉になっていくなど、自分の大きな礎となるものなので、今だけを見ずに先を見据えて取り組んでいただけると良いです。」

■キャリアステップ

ジュニア・アソシエイト → アソシエイト → シニア・アソシエイト → コンサルタント

■配属先情報

Finance Team - 2人 (30代1人、40代1人)

2024年3月時点全社10人 (20代2人/30代4人/40代4人)

スキル・資格

◆応募条件(必須)

★第二新卒歓迎 ★未経験歓迎

※金融や法律の知識・経験不問！

・英語力：上級レベル（TOEIC900点以上を基準）※社内公用語が英語です

※英語は流暢でないインターナルのコミュニケーションで苦勞します。ただ、ビジネスレベル(TOEIC800点以上)ができ、苦勞を乗り越える意志があれば挑戦可能です！

・日本語力：ネイティブレベル。ただし英語が上級レベルできれば、ビジネスレベルでも挑戦可能です。

・電話をかけることに抵抗のない方

※転職回数は不問です。それぞれ自分なりに分析し、次こそ成功したい！という意欲がある方は歓迎します。

＜あると役立つ経験・スキル＞

・飛び込み営業経験

・テレアポ／インサイドセールス経験

＜弊社・本ポジションにフィットする方はこんな人＞

・「なんとか成功したい！」という意欲がある方

・最高の環境で先輩社員のマネをしたり何度も試してみたり、なんとか自分のものにしていこう！と取り組める方

・マルチタスクを楽しめる方

・求職者と長期的な関係性を築いていきたい方

＜弊社・本ポジションにフィットしない方はこんな人＞

・営業経験も気概もあるが、勢いだけの方

・指示されたこと以外の仕事を自らすることができない方

・育ててもらおう、という受け身の方

・物怖じしてしまう方

◆雇用形態

正社員

試用期間：有 3ヶ月(試用期間中の勤務条件:変更無)

◆給与

想定年収：月給12ヶ月分(360万円～468万円)+コミッション

月給 300,000円～390,000円

※基本給223,150円～ 固定残業代76,850円～を含む/月

※コミッション実績：紹介成約のサポート成立ごとに10万円の支給

＜賞与＞

通常の賞与はなく、紹介成約のサポート実績に応じてコミッションが支払われます。

当社でコンサルタントとして活躍される方は、基本的には1500-2000万ほどの年収を想定、売上に応じてより高い年収も可能です。

＜モデル年収例＞

・アソシエイト1年目：年収420万（基本給360万、コミッション60万含む）

・アソシエイト2年目：年収510万（基本給390万、コミッション120万含む）

・コンサルタント1年目：年収1500万

・コンサルタント2年目：年収2000万

・コンサルタント6年目：年収3500万

◆勤務地

東京本社（東京都 港区）

最寄駅：東京メトロ 千代田線 赤坂駅 徒歩1分

喫煙環境：屋内全面禁煙

※基本的な方針は毎週水曜日が全員リモート、それ以外はオフィス勤務となりますが、必要に応じて上長と相談してリモート可能です。

◆就業時間

9:00～18:00（所定労働時間8h／休憩1h）

残業：有

固定残業代の相当時間：40.0時間/月

※ただし、残業は奨励されておらず、モデル年収も残業が月20時間以下でも十分に達成可能です。

◆手当・福利厚生

・各種手当(時間外手当、家族手当、家賃補助)

・交通費支給

・資格取得支援あり

・社会保険完備(健康保険／厚生年金／雇用保険／労災保険)

※その他、当社規程による

◆休日・休暇

・年間休日数：120日以上

・土日祝休／日本のカレンダー通りです

・長期休暇取得可

・有給休暇

・夏季休暇

・年末年始休暇

・特別休暇

・慶弔休暇

◆選考内容

書類選考、面接3回、東京オフィスにてトライアルを実施（実際に電話をかける業務を体験していただきます）

