



【セールスエンジニア】/ストレージ（NAS）製品/残業10h程度/2桁成長中

#### 募集職種

#### 採用企業名

Synology Japan Co., Ltd.

#### 支社・支店

Synology Japan 株式会社

#### 求人ID

1475308

#### 部署名

営業部

#### 業種

その他（IT・インターネット・ゲーム）

#### 会社の種類

中小企業（従業員300名以下）- 外資系企業

#### 外国人の割合

外国人 少数

#### 雇用形態

正社員

#### 勤務地

東京都 23区, 千代田区

#### 最寄駅

山手線、 秋葉原駅

#### 給与

650万円～800万円

#### ボーナス

固定給+ボーナス

#### 歩合給

固定給+歩合給

#### 勤務時間

9:00～18:00 (実労働8時間)/休憩時間：12:30～13:30（1時間）

#### 休日・休暇

GW、お盆休み、年末年始休暇、特別休暇（慶弔・ボランティア）、出産・育児休暇、生理休暇等

#### 更新日

2025年04月18日 05:00

#### 応募必要条件

#### 職務経験

3年以上

#### キャリアレベル

中途経験者レベル

#### 英語レベル

無し（英語使用比率: 10%程度）

#### 日本語レベル

ネイティブ

#### 最終学歴

大学卒：学士号

#### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

## 募集要項

【世界各地に拠点を構えるSynologyの日本支社／シェアトップクラスの実績／対前年比2桁成長を記録／自由度の高い社風／残業10h／受賞歴多数有】

- ◎対前年比2桁成長中／Amazon等のECサイトNASランキング常に上位ランクイン
- ◎自社開発NASおよびDSMオペレーティングシステムの累計販売台数、全世界100カ国以上で約900万台以上
- ◎高品質な製品と強固なサポート体制を活かした代理店との長期的なパートナーシップを重視

### ■募集背景

台湾を拠点にIT製品を展開するSynologyの日本法人です。  
販売店様・2次店様・Sler様への販売支援活動を継続し、ストレージ（NAS）と監視カメラSolutionの売上増を目指す営業部門です。本年度も同じく2桁成長を目標に、組織拡大のため募集をしております。ストレージ（NAS）がメイン領域になりますが監視カメラSolutionもカバーして頂きます。

### ■業務内容

販売店の管理（勉強会・業務連絡・企画立案など）とユーザー様訪問/案件獲得活動が主なミッションとなります。  
その中で、ご本人の適性を踏まえ、注力する業務エリアを決定いたします。

### ■業務詳細

#### 1. 販売店の管理

1次店/2次店のSynologyビジネスを強化するために、勉強会・各種施策・データ分析・企画の立案・在庫調整をして頂きます。

#### 2. ユーザー訪問/案件獲得活動

エンドユーザー様もしくは案件獲得に必要な方に直接コンタクト/訪問を行い、受注を促す活動をして頂きます。

#### 3. その他

- ・営業部内にて発生する必要なアクション、各種問い合わせへの対応
- ・宿泊を伴う出張もあります。

★変更の範囲：会社の定める業務

---

## スキル・資格

### 【必須要件】

- ・日本のIT業界にてストレージ/サーバー/ネットワークなどのハードウェア機器の販売に関連した経験を5年以上お持ちの方
- ・Teamメンバー同士で助け合い・尊重・敬愛のスタンスで仕事を進めて下さる方
- ・ネイティブレベルの日本語能力のある方

---

## 会社説明