

HOKU

ビジネスディプロップメント(シニア)マネージャー/Business Development(Senior)Manager

アジアの脱炭素サプライチェーン構築に挑む外資系ベンチャーで日本法人メンバ-募集!

募集職種

採用企業名

ホクエナジー株式会社

求人ID

1475226

業種

石油・エネルギー

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 港区

最寄駅

都営三田線、三田駅

給与

1000万円 ~ 1600万円

ボーナス

固定給+ボーナス

更新日

2024年07月03日 01:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

業務内容

ビジネスディプロップメント アジア担当シニア・ディレクター/日本ゼネラル・マネージャーの直属となります。

- 国内外の事業開発チームと協力し、当社ビジネスモデルおよび個別プロジェクトを更に発展させるための新たなビジネスチャンスを評価・特定する。

- 当社ビジネスモデルをそれぞれ短期・長期的な観点で効果的に実行するためのマーケット戦略および戦略的な事業計画の作成を支援する。
- サプライヤー・クライアント・商務/技術アドバイザー・EPC・同業他社・省庁/当局関係者等の様々なステークホルダーとの潜在的なパートナーシップ・アライアンス・リレーションを模索・構築し、当社のビジネスの発展と成長の促進をリードする。
- 国内外のプロジェクト開発担当者のサポートを含め、事業開発の推進のための様々なステークホルダーとの商務契約および関連文書を準備・調整・交渉する。
- 商務交渉・マーケットインテリジェンス・ビジネスメモやレポートの作成・ファイナンスおよびテクニカルな観点でプロジェクト要件を満たすためのデューデリジェンス業務等を俯瞰的に統合し、アジア全体の事業開発イニシアチブに貢献する。
- ビジネスアナリスト(部門)をサポートし、当社ビジネスモデルの更なる開発、日本におけるプロジェクトで利用可能な補助金・インセンティブプログラム等の作成・申請パッケージ、関連省庁・当局・自治体とのエンゲージメントに対応する。
- 社内の関係部門や社外の専門家と協力し、事業開発・管理の観点や文脈で、各専門分野の情報を取りまとめ、統合された経営陣向けのレポートや重要なアップデートとしての報告をリードする。
- 既存のネットワークないしセクターのイベントやその他の機会を通じて得られる新たなネットワークを積極的に活用し、ターゲットマーケットにおける当社のプレゼンスを構築・強化する。
- 地域の水素・アンモニア事業における新たな開発・要件・規制・政策・その他の重要なトピックについて常に情報を入手し、その知識を担当プロジェクトの計画・開発に生かす。

Job Description

The position reports to the Senior Director of Business Development Asia / General Manager, Japan.

- Identify and assess new business opportunities to execute the Company's business model/plan, in collaboration with the local and international business development teams:
- Assist in creating market strategies and strategic business plans for the short- and long-term execution of the Company's business model
- Develop potential partnerships, alliances, and relationships with various stakeholders such as suppliers, customers, commercial/technical advisors, EPC, industry peers, and government officials etc. in order to promote business development and growth:
- Prepare, coordinate, and negotiate commercial contracts and documents with various stakeholders to support the company's business development, which includes assisting the Project Development teams in Japan and Directors abroad:
- Contribute to Asia regional business development initiatives by ensuring integrated negotiations, preparing market intelligence analyses, memos and reports, and conducting due diligence to meet financing and technical project requirements, among other tasks:
- Support and collaborate with Business Analysts to develop the business model and conduct scenario analyses, prepare and submit application packages for identified subsidies/incentive programs, and engage with government officials and local municipalities:
- Compile and maintain management reports and other key internal updates as required by management, collaborating with other professionals in order to consolidate and harmonize respective information within the context of business management:
- Build and enhance the company's presence in the market by actively leveraging existing network and getting involved with such sector events and other opportunities:
- Stay informed about new developments, requirements, regulations & policies and any other important topics within the local hydrogen and ammonia operations and apply this knowledge to project planning and development in charge.

当社が提供する価値

- 豊富なトラックレコードを有するシリアル起業家である代表取締役社長(American)およびエネルギーセクター等で多様な経験・知見を有するジャパン・ジェネラルマネージャー(Japanese)を中心に、異なるビジネスバックグラウンドを有する国際色豊かな経営チームと共に、創業メンバーとして先駆的なプロジェクトに取り組む機会。
- その他の国際的なチームとのダイナミックで協力的かつフラットな職場環境におけるハンズオン業務を通じ、最先端のセクターナレッジの涵養の機会と国際的なキャリア開発が促進される機会。
- 起業家精神に溢れるチャレンジングでアカウンタビリティのある国際的な環境の中で、自身のパーソナリティが尊重されながら、中長期的なキャリア成長を加速させる継続的な機会。
- シンプルながらも競争力のある給与と福利厚生、ならびにフレックスタイムおよびハイブリッドモデルの推進を通じ、オン・オフの最適化を実現するための柔軟な働き方への理解(オフィス:港区 田町/三田駅最寄り)。

What We Offer

- The opportunity to work on pioneering projects led by a successful serial entrepreneur and management team with strong, diverse business background:
- A dynamic, collaborative and flat work environment with international team and setting:
- Continuous opportunities to accelerate career growth within an entrepreneurial and challenging environment, designed to promote continuous learning and career growth:
- Competitive salary and benefits:
- Flexible working style, offering flex-time and a hybrid model with our Japan office located in Minato-ku, Japan.

スキル・資格

応募資格等

東京または東京近郊に居住しており、下記の条件に該当する方。

- 経済学、商学、経営学、工学、またはその他の学士号。
- 以下のいずれかのエネルギートランジションに関わるセクターにおける専門知識(最低 3~5 年程度の経験を有するこ

- と)。
- 水素やアンモニアのサプライチェーンに関わるもの。
 - または、太陽光・風力・その他の非在来型のエネルギー源等の所謂グリーンインフラ開発に関わるもの。
 - または、火力・水力・化学・工業ガス・石油ガス産業に関わるもの。
 - エクセル、パワーポイント、その他のビジネスツールに精通し、コマーシャルやビジネスディベロップメントの担当者としての優れた実績。
 - 国際的な環境における交渉能力およびコミュニケーション能力。
 - 財務、会計、または基本的なエンジニアリングの知識。
 - 柔軟性と粘り強さを発揮し、自立的かつ能動的に仕事をする能力。
 - ネイティブレベルの日本語力とビジネスレベルの英語力(読み書き)。
 - (会社に求められた場合)国内、および必要に応じて海外への出張への対応。

Qualification & Skill

The above position requires both legal residency and physical presence in greater Tokyo area

- Bachelor's degree in e.g. economics, finance, business management, engineering, or another related field:
- Solid expertise in the renewable and energy transition industry with minimum of 3-5 years' experience
 - in the hydrogen or ammonia supply chain industry,
 - or in green infrastructure development such as solar, wind and other non-conventional sources of energy
 - or thermal power, water, chemical, industrial gasses or oil & gas industries
- Excellent track record in commercial/business management and negotiation skills, with a strong command of Excel, PowerPoint, and other business tools
- Strong negotiation and relationship-building skills in a multicultural environment:
- Good knowledge in finance, accounting and/or basic engineering preferable:
- Ability to work independently, demonstrating resilience and flexibility:
- Native proficiency in Japanese and business-level in English, both written and verbal:
- Willingness and ability to travel domestically and, if required, internationally.

会社説明