CareerCross by JAC Recruitment

プロダクトマネージャー≪イグス・リニアガイド製品の日本市場における拡販＆PR活動≫

【機械・機能部品関連のセールス経験者募集】業界シェア上位のドイツ機械部品メーカー

募集職種

採用企業名
イグス 株式会社

求人ID
1475204

業種
電気・電子・半導体

会社の種類
中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

外国人の割合
（ほぼ）全員日本人

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区, 墨田区

最寄駅
総武線各駅停車　（三鷹-市川-千葉）、　錦糸町駅

給与
600万円 ~ 900万円

勤務時間
8：45～17：00（所定労働時間7時間15分）

休日・休暇
完全週休2日制(土日祝)、夏期休暇（4日）、年末年始休暇、特別休暇、産前産後休業、育児休業、介護休業

更新日
2025年04月17日 10:00

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
日常会話レベル (英語使用比率: 25%程度)

日本語レベル
ネイティブ

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

≪募集要項及び本ポジションの魅力≫

- **日本国内におけるケーブル保護管（商標登録エナジーチェーン）のシェア率トップ！**
- **本製品のエキスパートとして、営業他、社内向けの技術支援から顧客折衝のサポートまで**
- **インセンティブの支給あり。**

「ドライリン（リニアガイド）」のプロダクトマネージャーとして、以下の職務を担当いただきます。
※ドライリン：https://www.igus.co.jp/info/linear-guides-linear-guides

主な業務内容は以下の通り

- **独／イグス社製品のドライリン（リニアガイド）の技術対応及び、日本市場開拓のための戦略的立案、実行（広報・プロモーションを含む）**
- **営業への技術サポート・問合せ対応・情報展開・トレーニング**
- **ドイツ本社への技術問合せ窓口（メールや電話/使用言語は英語）**

（変更の範囲）
会社の定める業務

職務の特徴

- イグスの製品はあらゆる産業界で活用されています。対象顧客は多岐に渡りますが、機械装置メーカーが主なターゲットとなります。（工作機械、ロボット、自動車、農機・建機、食品包装機械や半導体製造装置など）
- 製品選択肢の多さ、価格、納期と競合企業に対しての差別化は明確であり、その「高付加価値」からリピート率、引き合い率も高い商品群ではありますが、さらなる日本市場開拓のために市場を分析し戦略を立案し実行して頂きます。

■募集背景：体制強化

■教育制度
ドイツ本社での研修あり

雇用形態
正社員

勤務地
在宅勤務は可能ではありますが、基本的には出社をお願いしております。
本社　東京都墨田区錦糸1-2-1アルカセントラル15階
（変更の範囲）会社の定める場所および労働者の自宅

年収
年俸制(16分割) 600万円～900万円
例：年俸600万円の場合
基本給￥310,714～、固定残業代￥64,286～を含む/月

福利厚生
・コーポレートカード貸与
・ノートパソコン貸与
・英語学習費用の補助あり
・永年勤続表彰
・健保組合経由での保養所利用、ラフォーレ倶楽部優待、スポーツクラブ優待あり

スキル・資格

必須条件：下記をすべて満たす方

- メカトロ、機械系、又は機能部品の商材を取り扱ったことがある方。
- エンジニアリングセールス又はプロダクトマネジメントのご経験がある方。
- 英語力（中級以上。英語メールの使用必須。TOEIC700点程度が目安。週1回ドイツ担当者とミーティングあり）

歓迎条件

- エンジニアリングプラスチックの素材や製品をお持ちの方。
- 設計・技術開発の業務経験をお持ちの方。

求める人物像

- 責任感と当事者意識を持って業務に取り組める方。
- 社内部署間で協調を保ちながら役割を遂行できる方。
- 宿泊をともなう出張が可能な方（営業同行で月に１、２回程度出張あり。日帰り又は宿泊の出張）

選考方法
書類選考→面接3回想定→内定
1次面接：部門責任者(営業部長)面接
2次面接：営業部長面談＋技術テスト
(図を見て正解を一つ選んでいただくもので、計算問題など複雑な内容ではありません。時間は25分で5択のテ

ストとなります)
　　3次　面接（対面）：社長面接

※1次＆2次はご都合に合わせてオンライン(Teams)または対面にて実施。

会社説明